odonto nordeste

ISSN 25264532

Ano XXVI - Número 40 - Jan | Fev | Mar de 2025

www.nsfpublicacoes.com.br /odontonordeste _odontonordeste

DRA. MARÍLIA FIGUEIREDO
presidenta ABRAHOF

DR. CLAUDIO MIYAKE
Presidente do Conselho Federal de Odontologia (CFO)

ESCULTOR DE FACES:
Dr. Willian Ortega fala da experiência como profissional da HOF

E mais:

O 42º CIOSP:
um mundo de possibilidades

INOVA ODONTO
Saiba como foi o maior evento de Odontologia Estética do Brasil

DR. GUILHEREM MANÇO
Ele é conhecido no meio da HOF como Dr. da Beleza

LANÇAMENTO

FGM

Elóra APS

UMA RESINA CONTEMPORÂNEA.
UM CONCEITO, VÁRIAS POSSIBILIDADES.

Elóra APS é a resina composta nanohíbrida que reúne **versatilidade e alta estética,** o equilíbrio ideal para resolver as exigências do dia a dia clínico de modo prático e eficiente.

Seu **sistema de cores atual e otimizado** proporciona simplificação e previsibilidade ao procedimento restaurador, oferecendo resultados estéticos com naturalidade.

Saiba mais sobre **Elóra APS**

APS

SILICATO DE ZIRCÔNIA ESFEROIDAL

OPTIMIZED FILLER DISTRIBUTION

ALTA CARGA + DE 76%

FGM DENTAL GROUP

EXPEDIENTE

Ano XXVI - Número 40 - Jan | Fev | Mar de 2025

REVISTA ODONTO NORDESTE
É uma publicação da NSF Publicações.
ISSN 25264532

EDITORA E JORNALISTA RESPONSÁVEL/ NÚCLEO CEARÁ
Jocasta Pimentel Araújo - MTB - 2823/CE
(85) 3253.1211

EDITORA E JORNALISTA RESPONSÁVEL/ NÚCLEO PIAUÍ
Alexandra Teodoro - DRT/PI - 1415
(86) 98138.9273

PESQUISA, REDAÇÃO E REVISÃO:
Alexandra Teodoro
@olimpoagenciaa

PROJETO GRÁFICO E EDITORAÇÃO:
Paulo Vilar - Design Criativo

IMAGENS:
Arquivos Autores e outros.

PUBLICIDADE
Gerentes de Contas: Evaldo Beserra
(85)99607-1807

PERIODICIDADE: TRIMESTRAL
Edição digital

DISTRIBUIÇÃO:
Gratuita

RESPONSÁVEL PELA PUBLICAÇÃO:
NSF Publicações

Revista Odonto Nordeste: É uma publicação da NSF Publicações. A Revista Odonto Nordeste não se responsabiliza pelos serviços e produtos de empresas que anunciam neste veículo de comunicação, as quais estão sujeitas às normas de mercado e do Código de Defesa do Consumidor. Os conceitos e opiniões emitidos em artigos assinados são de inteira responsabilidade dos autores.

EDITORIAL

Evaldo Beserra
Ceo da Revista Odonto Nordeste

É com grande satisfação que apresentamos a 40ª edição da revista Odonto Nordeste! Nesta edição comemorativa, mergulhamos no fascinante universo da Harmonização Orofacial (HOF), trazendo matérias que exploram suas mais recentes inovações e técnicas avançadas.

Tivemos a honra de entrevistar renomados profissionais da área, que compartilharam suas experiências, desafios e visões sobre o futuro da HOF. Suas histórias inspiradoras destacam a importância da constante atualização e do comprometimento com a excelência na odontologia.

Além disso, cobrimos o evento *Inova Odonto*, realizado em novembro de 2024, que foi um verdadeiro sucesso. O evento reuniu especialistas de diversas partes do país, promovendo debates enriquecedores e a troca de conhecimentos que impulsionam a odontologia para novos patamares.

2025 é um ano de mudanças. Temos uma entrevista exclusiva com a nova presidente da ABRAHOF, Dra. Marília Figueiredo. Aproveitamos também para adiantar informações sobre mais uma edição do *CIOSP*, que acontecerá na segunda metade de janeiro, reforçando nossa postura de bem informar nossos leitores através de pautas relevantes e atualizadas.

Falando em expectativas, algumas das profissionais de HOF que estiveram conosco em edições de 2024 compartilham suas visões para o mercado em 2025.

Conversamos ainda com o "Dr. da Beleza", como é conhecido o Dr. Guilherme Manço, e apresentamos uma entrevista com o Dr. Willian Ortega, associado ao "Quiet Makeover", uma tendência recente. Dr. Ortega também nos fala sobre a paralisia de Bell e suas implicações. E temos mais: uma entrevista com a Dra. Ana Amélia Mourão, coordenadora dos cursos de HOF da NSF.

A Revista Odonto Nordeste inaugura uma nova e importante fase, estabelecendo a coordenação científica, à cargo do Dr. Adan Lucas, com o objetivo de dar destaque aos artigos científicos enviados para nós.

Esperamos que você aproveite cada página desta edição e se inspire com os conteúdos apresentados. Agradecemos aos nossos leitores e colaboradores pelo apoio contínuo e desejamos uma ótima leitura!

Atenciosamente,

Evaldo Bezêrra

SUMÁRIO

8 **O Futuro das Clínicas Odontológicas:**
Tendências e Inovações Arquitetônicas

13 **Fortaleza recebeu INOVA ODONTO**
Saiba como foi o maior evento de Odontologia Estética do Brasil

26 **Biomedicina Estética: saiba mais sobre essa área**
A Dra Priscila Babiuk fala sobre a integração entre Biomedicina Estética e Odontologia

30 **Expectativas para a Odontologia em 2025:**
Desafios e Oportunidades

32 **Tempos de incertezas se combate com educação e conhecimento**
Thiago Monte nos fala sobre suas expectativas para este ano

36 **Rumos da HOF em 2025**
Por Dra. Liciane Toledo Bello

38 **Harmonização facial e corporal em ascenção**
Por Dra Elis Alves

40 **Expectativas 2025**
Harmonização Orofacial

42 **As novas tendências da Harmonização Facial em 2025**
A percepção da Dra. Ana Furtado Bastos, especialista no assunto

48 **Dra. Fátima Marrach**
nos fala sobre sua expectativa da HOF para 2025

50 **O 42º CIOSP: um mundo de possibilidades**
Oportunidade para explorar inovações, compartilhar conhecimentos e expandir conexões profissionais

56 **Harmonização Orofacial (HOF) em Manaus**
Na capital do Amazonas, a HOF cresce a passos largos

60 **Ele é conhecido no meio da hof como Dr. da Beleza**
Entrevista com o Dr. Guilherme Manço

64 **Pensando no futuro:**
Seguros para garantir mais segurança ao paciente e ao dentista

68 **Dra. Marília Figueiredo,**
presidente ABRAHOF

74 **HOF: para qual caminho estamos seguindo em 2025?**
Dra. Ana Amélia Mourão

78 **Escultor de faces:**
Dr. Willian Ortega fala da experiência como profissional da HOF

86 **Conselho Federal de Odontologia - CFO:**
Odontologia unida no combate à desinformação

90 **Revista Odonto Nordeste**
Adan Lucas assume coordenação científica

94 **Straumann LATAM Congress**
retorna em 2025 com experiência única em Punta Cana

95 **ARTIGO**
Empreendedorismo em Odontologia: Ciclo de palestras como iniciativa de extensão universitária

O PODER DA ARQUITETURA:

O Futuro das Clínicas Odontológicas: Tendências e Inovações Arquitetônicas

A cada novo avanço tecnológico, a forma como os dentistas atendem seus pacientes e gerenciam suas clínicas evolui, e com isso, a arquitetura dos consultórios odontológicos também vai se adaptando. A medida que a inovação digital se torna essencial para aprimorar a eficiência e a experiência do paciente, o design das clínicas odontológicas se torna cada vez mais conectado à tecnologia. Neste cenário de constante transformação, o futuro das clínicas odontológicas tende a ser moldado pela evolução dos equipamentos e pelas novas ferramentas tecnológicas.

E a pergunta que não quer calar é: quais as tendências da arquitetura odontológica para criar ambientes mais preparados para o futuro? Vamos explorar algumas inovações que estão transformando a arquitetura das clínicas odontológicas e influenciando o design dos espaços de saúde.

Dra. PATRÍCIA ARAÚJO
CONSULTÓRIO ODONTOLÓGICO

Espaços Adaptáveis e Modulares

As clínicas modulares são espaços construídos a partir de módulos volantes, como mobiliário, por exemplo, que podem ser facilmente reconfigurados conforme a demanda. Essa flexibilidade não apenas facilita o crescimento da clínica, mas também permite que ela seja mais ágil para incorporar novos equipamentos e tecnologias.

Montar uma clínica modular é um desafio para o arquiteto por se tratar de ambientes que possuem uma dinâmica peculiar e funcionam em torno de diversos equipamentos que na maioria das vezes são fixos o chão ou conectados a outros. Porém, é um conceito possível e surge como uma resposta a essa necessidade de adaptação e expansão. Vale ressaltar aqui que o espaço físico disponível limita ou viabiliza esta solução.

Consultórios Inteligentes

O conceito de consultórios inteligentes vai muito além de ter tomadas e iluminação automatizadas. Ele envolve a criação de espaços bem pensados para conectar paciente, profissionais e espaço físico, numa harmonia que favorece a atendimento de excelência. A integração de todas as tecnologias no planejamento do consultório exige uma arquitetura que não apenas acomode novos dispositivos, mas que também permita que eles funcionem de maneira eficiente.

Um consultório inteligente pode contar com telas sensíveis ao toque que permitem ao dentista consultar o histórico do paciente, visualizar exames em 3D diretamente da cadeira odontológica. Esses sistemas também podem ser integrados ao banco de dados da clínica, agilizando o atendimento e agilizando o tempo de atendimento.

Realidade aumentada (RA) e realidade virtual (RV)

Consultórios equipados com RA e RV permitem que o paciente visualize o resultado de um tratamento antes de sua execução, usando desde um computador com softwares adequados, telas interativas, até scanners intraoral e impressoras 3D. Isso não só facilita a compreensão do paciente, como também promove um ambiente de maior transparência e confiança, podendo aumentar a adesão ao tratamento e reduzir a ansiedade do paciente.

Esse novo olhar da odontologia adepta a RA e RV, exige uma arquitetura avançada que propõe espaços interativos e com tecnologia de visualização imersiva assessorando o dentista nessa atmosfera futurista.

O futuro em construção

À medida que a odontologia se transforma digitalmente, a arquitetura também evolui para acomodar essas inovações. Clínicas modulares, consultórios inteligentes, tecnologias de realidade aumentada e virtual não são tendências distantes, estão presentes nas clínicas odontológicas de um futuro que já começou.

A arquitetura odontológica do amanhã une funcionalidade, estética e integração inteligente de tecnologia e design, onde cada elemento do espaço é pensado para elevar a experiência do paciente, otimizar o fluxo de trabalho e abraçar a sustentabilidade.

O futuro está sendo projetado hoje e ele é mais inteligente, mais sustentável e mais centrado no paciente do que nunca. Seja bem-vindo ao agora!

Cléo Paiva, Arquiteta e Urbanista desde 2012
@arquitetacleopaiva

Projeto: Consultório Dra. Patrícia Araújo
@drapatriciaaraujo_

Fotos: Yuri Rios
@oyuririos

DESCARBOX
SPRINT

FORTALEZA RECEBEU INOVA ODONTO

Saiba como foi o maior evento de Odontologia Estética do Brasil

O Inova Odonto aconteceu nos dias 8 e 9 de novembro de 2024, deixando uma impressão marcante em todos os participantes, que elogiaram a qualidade do conhecimento compartilhado e as oportunidades de networking oferecidas. O evento tinha como objetivo reunir empresas conceituadas e palestrantes renomados, proporcionando um espaço de conhecimento, inovação, tecnologia e negócios em um só lugar, facilitando a integração entre profissionais e estudantes de odontologia de todo o país. O evento contou com a participação da Ong Ame a Vida, através do Dr. Portinho, que teve a Colgate como apoiadora, realizando ação para educação/ saúde bucal das crianças.

InovaOdonto
Congresso de Estética & Feira de Negócios

A ideia da realização do evento partiu do CEO da revista Odonto Nordeste e da NSF Capacita, Evaldo Bezêrra, com apoio da ABRAHOF, Associação Brasileira de Harmonização Orofacial. A equipe também organizou o podcast do evento onde foi possível entrevistar praticamente todos os palestrantes.

Os avanços e desafios da odontologia estética foram traduzidos em palestras, hands-on, painéis, feira de negócios e uma grande troca de experiências, fortalecendo o mercado. Entre as empresas que impulsionaram o evento estavam Colgate, Agromedical, Olsen, Bliss Saúde e Estética, Facop - Faculdade do Centro Oeste Paulista, Inspira Experiência Contábil, Teile Equipamentos, Victa - Laboratório de Manipulação, Cosmobeauty, Cosmopharma, S Distribuidora, Rennova, Ibicy Bioaterramento e Aragão Dental and Medical News.

O primeiro dia foi aberto com a palestra da Dra. Alexia Duarte sobre "O que você precisa para ter um marketing eficaz que vai lotar a sua agenda". Um tema de grande relevância para orientar sobre como se posicionar no mercado em relação à imagem pessoal e profissional. A segunda palestra foi ministrada pelo Dr. Arcelino Farias Neto, que abordou o tema "Laminados cerâmicos: do planejamento à cimentação". Em seguida, os participantes puderam acompanhar a palestra da Dra. Kátia Onofre sobre "Protocolo Biolift - estruturação e bioestímulo na associação de Elleva e preenchedores Full Face".

Dra. Denize Peruzzo abordou o tema "Lumina: o domínio da pele". A palestra seguinte foi proferida pela Dra. Fátima Marrachi com o tema "Os benefícios da HOF funcional e estética nos tratamentos das alterações congênitas e politraumas". A Dra. Gabriela Granke discutiu "O que os profissionais da odontologia estão fazendo para triplicarem seus lucros na HOF". A Dra. Tereza Scárdua, sempre aguardada nos eventos, palestrou sobre "Novas soluções para intercorrências".

O tema "Tração, fixação, ancoragem: diferenças que vão modificar sua abordagem de lifting com fios" foi tratado pelo Dr. Roberto Pacheco, então presidente da Abrahof. A palestra seguinte, sob a responsabilidade do Dr. Lívio Lages, focou em "Princípios biomiméticos na odontologia estética". Quem finalizou o primeiro dia de evento foi Dr. Thiago Monte, com a palestra "A Estética e a oclusão ideal: um quebra-cabeça que a ortodontia pode e deve ajudar".

O segundo dia de evento contou com o Dr. Edmilson Bersani, que falou sobre implantes: "Como reabilitações orais implantosuportadas podem contribuir na harmonização de seus pacientes". Em seguida, tivemos a palestra do Dr. José Tosta e Dra. Sabrina Cacciatore. Dr. Rodrigo Costa e Dr. Ricardo Loss abordaram o tema "Bumbum brasileiro turbinado - a arte de harmonizar com técnicas aprimoradas e ainda rentabilizar seus atendimentos".

A Dra. Elis Alves discutiu "Lasers de alta performance na harmonização orofacial: sinergia com técnicas estéticas para resultados duradouros e inovações transformadoras". O Prof. Dr. Marcelo Januzzi palestrou sobre "A revolução da estética: exossomas na regeneração celular e no rejuvenescimento". O dia foi intenso, com palestras que seguiram até a noite. Dra. Michele Franca trouxe sua experiência sobre "Perfiloplastia em harmonização orofacial". O Dr. Fábio Portas abordou "HOF empresarial - como aumentar o faturamento tratando o paciente de forma única". Dr. Renato Voss tratou de "Resina composta em dentes anteriores: um protocolo simples e replicável". Dr. Vitor Natal discutiu "Harmonização orofacial de alta performance: como realizar". Dra. Heide dos Santos Bitu finalizou com "Aplicação da toxina botulínica em pacientes com doenças neurodegenerativas".

Os hands-on tiveram uma adesão extremamente proveitosa e gratificante. Iniciaram no primeiro dia com a Dra. Liciane Bello tratando do tema "Integrando fotobiomodulação à alta intensidade: o manejo do processo inflamatório na excelência dos resultados". O segundo hands-on foi sobre "Resolução assertiva em central fraturado", com o Dr. Jorge Luiz Noleto Cruz. A seguir, ainda na parte da manhã, Dr. Well Coelho tratou sobre "Técnicas para lifting facial com fios de PDO Miracu".

Na segunda parte do primeiro dia de evento, Dr. Guilherme Alecrim Manço, o Dr. da Beleza, tratou a respeito da "Trilogia da Beleza - abordagem dos três pilares: diagnóstico, planejamento e procedimento" em duas oportunidades durante o evento. O tema "Bioestimulando colágeno com Rennova Diamond Intense" foi desenvolvido pelo Dr. Bruno Bastos.

O segundo dia começou às 9h da manhã com a Dra. Jordana Coelho Soares abordando o tema "Perfiloplastia - aprenda técnicas seguras e assertivas". Na sequência, o Dr. Paulo César Simões compartilhou seus conhecimentos sobre "Bioregeneradores - stress oxidativo". Dr. Carlos Higor Mendonça Araújo falou sobre "Reabilitação estética de pacientes com fissura labiopalatina através de preenchimento com ácido hialurônico". Dr. Tosta e Dra. Sabrina discutiram "Rennova".

Ainda nos hands-on, Dra. Beatriz e Prof. Mônica Maia trataram de "Harmonização regenerativa - o potencial do PDR e exossoma para rejuvenescimento facial avançado". Dra. Ana Amélia Mourão abordou "Miomodulação com fios PDO associado ao PDRN". Dra. Andrea Galvão e Dr. Davi Sá discutiram "O uso da hialuronidase guiada por ultrassom na região de glabela".

As três últimas participações nos hands-on foram: "Soluções simples para dentes escurecidos", com Dr. Rodrigo Carvalho; "Aplicação de toxina botulínica em pacientes com doenças neurodegenerativas", com a Dra. Heide dos Santos Bitu; e "Strap up - a física a favor da função e da estética lifting facial com fios de PDO canulado Miracu, proporcionando tração e ancoragem de maneira única", com Dr. Eduardo Natal. O evento contou com a presença de grandes nomes da harmonização, estética e reabilitação, como Dr. Roberto Pacheco, Dr. Sérgio Freitas, Dr. Vitor Natal, Dr. Edmilson Bersani e Dr. Renato Voss.

Quadrado

a - curso em HOF – Assuncion PY – Palestrante Intern
Científico da ABRAHO
ncentrados Sanguíneos
er Class - Ozoncintegral
Fatima
angelo
CRO

cisamos entender como nossa face
elhece para u
tamento global e
assertivo de
os pacientes

A
B
Middle temporal forehead
Central forehead
Lateral-temporal cheek (forehead)
Superior orbital
Lateral orbital
Inferior orbital
Medial cheek
Nasolabial
Middle cheek
Lateral-temporal cheek
Jowl
Mental
Submental

Exossomos
Ácido Tranexâmico
riancinolona
oldstem Prolicell
érum

BOOSTER
CLAREAMENTO INTELIGENTE
E PROFUNDO
ANTES
DEPOIS
Conceitos importantes:
Melanogênese;
Melanócito;
vulca
max pre
Exo-Es
Nº

•Remoção de t
8 e 9
Novembro
DESCUBRA AS ÚLTIMAS
TENDÊNCIAS
E TECNOLOGIAS
EM ODONTOLOGIA ESTÉTICA

TEREZA
SCARDU

Dra. Gabriela Granke

DICA DE OURO
COM GESTÃO DE VENDEDOR

Publicados em 3 idiomas
Academy of Biomimetic
Especialização em Prótese
Educacional
funcional em Ortodontia

InovaOdonto
É preciso aprender muito para
conseguir doar o melhor adquirido.
O meu legado é deixar para o
mundo e multiplicar o que tenho
de mais valioso: o conhecimento e
o amor por tudo que acredito.

PODCAST
INOVADONTO

PODCAST
INOVADONTO

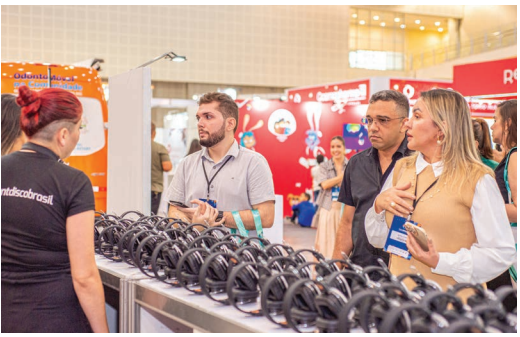
LABORATÓRIO INJETÁVEL
CLARY
BOOSTER

Nº1 EM
CLAREAMENTO

tética e a Oclusão Ideal
Ajudar

Varia do brilho lilás á luz amarelada
(brilho residual de Lewis-Raleigh)
Elétrons são retirados dos átomos, interagindo

70mg



Previna os problemas
antes que apareçam

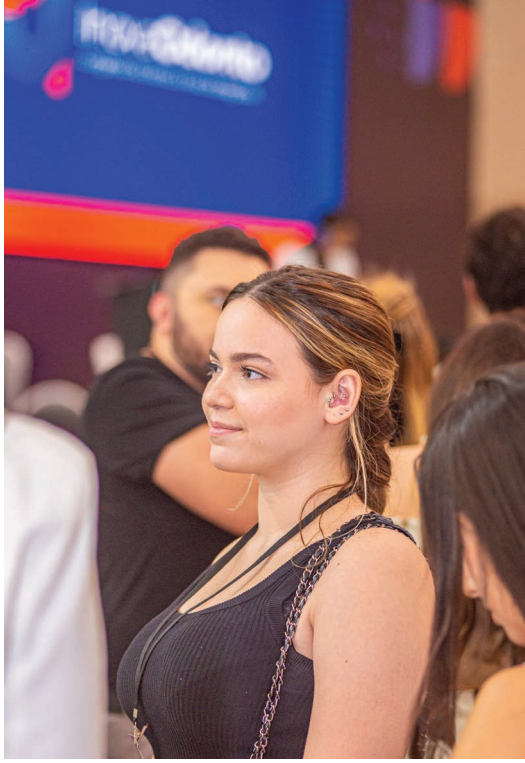
PHD

Aproximando
Soluções,
Simplificando
o Futuro.
MEGA
ibicy

PHD

DISTRIBUIDORA

CREDENCIAMENTO



RENNOVA

Cosmopharma
RENNOVA

Sala Vip

Cosmopharma
LABORATÓRIO INJETÁVEL
Cosmopharma
LABORATÓRIO INJETÁVEL

holper
Cosmopharma
LABORATÓRIO INJETÁVEL

RENNOVA
RENNOVA
RENNOVA

odonto
nordeste

odonto
nordeste

Biorevitalizing

Victa

holper
consulting
Gestão
Liderança
Direcionamento

odonto
nordeste

InovaOdonto
Congresso de Estética & Feira de Negócios

holper
consulting
Gestão
Liderança
Direcionamento
cosmopharma
LABORATÓRIO INJETÁVEL
holper

Sala Vip

Gestão
Liderança
Direcionamento
cosmopharma
LABORATÓRIO INJETÁVEL

RUGAS
ESTÁTICAS

cosmobeauty

Quebra
Cabeça

Beleza
EM OUTRO NÍVEL

cosmobeauty
Cosmoph
LABORATÓRIO
CLARY
BOOSTER
Nº1 EM
CLAREAMENTO

EU SOU FORTE!
SOU OUSADO!
SOU GIGANTE
EU SOU...

PHD

Colgate

A BEM-VINDO À INSPIRA CONTABILIDADE
EM HISTÓRIAS DE SUC
CONTAB ADE 3

Cosmopharma
LABORATÓRIO INUSUAL
cosmobe

GRUPO

ENTREVISTA

Biomedicina Estética: saiba mais sobre essa área

A Dra Priscila Babiuk fala sobre a integração entre Biomedicina Estética e Odontologia

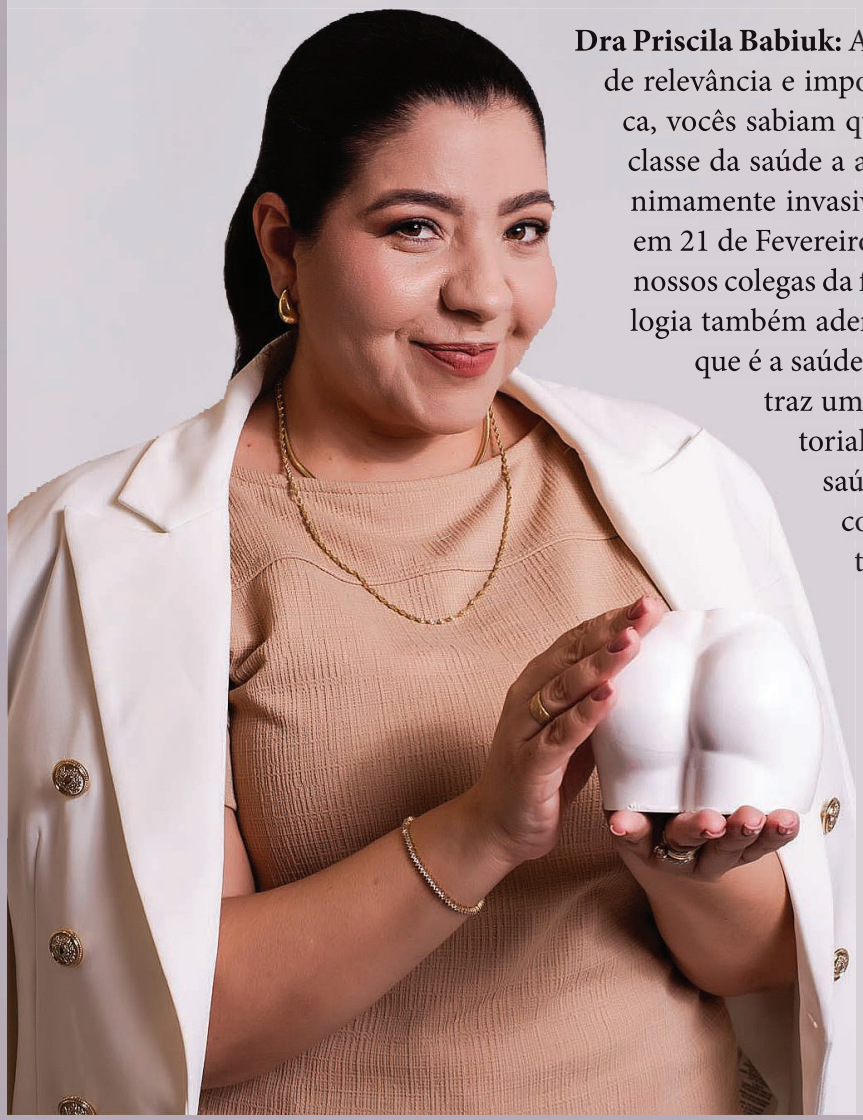
Dra Priscila Babiuk esteve no Inova Odonto, em novembro de 2024. Chegou uma expectativa de que o evento representasse uma grande oportunidade de integração entre a biomedicina estética e a odontologia. Afinal, a HOF, compartilhada nas duas profissões, levando em conta os mesmos princípios de saúde, de estética, de bem-estar. A biomedicina estética vem também trazendo essa expertise de procedimentos estéticos não invasivos, tanto faciais como corporais.

@drapriscilababiuk

REVISTA ODONTO NORDESTE: De que maneira a Biomedicina conversa com as áreas da odontologia?

Dra Priscila Babiuk: A biomedicina estética e a odontologia se conectam principalmente na área de harmonização orofacial e estética facial. A integração entre a Biomedicina Estética e a Odontologia permite uma abordagem mais completa e personalizada aos pacientes, pois a junção dessas duas áreas da saúde nos permite olhar o paciente como um todo, para além da abordagem face e pescoço e traz aos cirurgiões dentistas através da Biomedicina Estética possibilidades de tratamentos corporais, aumentando a cartela de procedimentos da clínica, abrangendo diversos tratamentos e tecnologias, cuidando e tratando esses pacientes em uma abordagem multidisciplinar. Essa integração possibilita um aumento do faturamento, mesmo que o cirurgião dentista não esteja exercendo suas atividades profissionais a clínica continua com o faturamento através dos procedimentos realizados pelos Biomédicos Estetas.

REVISTA ODONTO NORDESTE: A importância da Biomedicina Estética



Dra Priscila Babiuk: A Biomedicina Estética tem grande relevância e importância na área da saúde estética, vocês sabiam que a Biomedicina foi a primeira classe da saúde a adentrar nos procedimentos minimamente invasivos? Nós obtivemos a resolução em 21 de Fevereiro de 2011 e após nossa resolução nossos colegas da farmácia, enfermagem e odontologia também adentraram para essa área tão linda que é a saúde estética. A Biomedicina estética traz uma importância científica, laboratorial, clínica e segura no campo da saúde estética com esses inúmeros conhecimentos conseguimos tratar o paciente de forma completa e individualizada, tratando não somente face e corpo mas também de maneira intrínseca devolvendo a qualidade de vida, autoestima e segurança nos tratamentos. Além de agregarmos e levarmos novas possibilidades para as clínicas dos nossos colegas cirurgiões dentistas.

REVISTA ODONTO NORDESTE: Qual é o alcance da Biomedicina Estética?

Dra Priscila Babiuk: A Biomédica Esteta tem um alcance de atuação bastante amplo e diversificado dentro do setor estético, realizando procedimentos que visam a saúde, a estética e o bem-estar dos pacientes de maneira não invasiva e baseada em ciência.

Os procedimentos que fazem parte do escopo de atuação de uma biomédica esteta são: a Terapia Capilar, preenchimento com ácido hialurônico (face e corpo), toxina botulínica, Hiperidrose axilar, palmar e plantar, Bioestimuladores de Colágeno (face e corpo), fios de PDO (face e corpo),tratamento de cicatrizes, controle de acne e oleosidade de pele, tratamento de melasma, manchas, gordura localizada, tratamento de celulites, harmonização glútea, harmonização íntima feminina e masculina, ativos de alta performance. Aconselhamento e orientação de cuidados com a pele, avaliação e personalização de tratamentos, tecnologias como lasers, ultrassom micro e macro focado, radiofrequência microagulhada entre outros.

Lembrando que o alcance de atuação de uma biomédica esteta está vinculado às regulamentações do Conselho Federal de Biomedicina (CFBM), que determina quais procedimentos estéticos são permitidos para essa profissão. Sempre estejam atentos ao campo de atuação e aos produtos permitidos segundo a nossa regulamentação.

REVISTA ODONTO NORDESTE: Mercado de Trabalho

Dra Priscila Babiuk: O mercado de trabalho para a Biomédica Esteta tem crescido rapidamente nos últimos anos, impulsionado pela demanda cada vez maior por procedimentos estéticos não invasivos.Todos sabem que a Biomédica Esteta realiza procedimentos como Harmonização facial, corporal, terapia capilar e equipamentos, mas ainda existe um amplo mercado de trabalho que é pouco abordado.

Como Biomédicos estetas podemos trabalhar como prestadores de serviços, podemos empreender, sermos responsáveis técnicos de clínicas, trabalharmos em indústrias desenvolvendo produtos para harmonização, pesquisa científica, docência, coordenação de pós graduação, sermos escritores, representantes de produtos, fornecedores, speaker de uma marca e ainda prestarmos consultoria para clínicas, empresas e profissionais.

O mercado para a biomédica esteta é promissor, com oportunidades em diferentes segmentos que buscam profissionais com conhecimento científico e habilidade técnica. Como esse campo continua a crescer e se diversificar, especialmente com a integração de novas tecnologias e técnicas, a qualificação constante é essencial para garantir que as biomédicas estetas permaneçam competitivas e atualizadas, contribuindo para o sucesso de suas carreiras e para o avanço do setor estético".

Expectativas para a Odontologia em 2025: Desafios e Oportunidades

Por Dr. Lívio Lages @liviolages

O ano de 2025 desponta como um período desafiador para diversos setores da economia brasileira, e a odontologia não será exceção. O contexto macroeconômico do Brasil apresenta incertezas, com inflação ainda pressionada, desaceleração no crescimento econômico global e ajustes fiscais que podem impactar o poder de compra e a capacidade de investimento das famílias e empresas. Diante desse cenário, torna-se essencial que os profissionais de odontologia façam escolhas de investimento mais criteriosas para preservar seus recursos e agregar valor sustentável à sua carreira.

A Importância de Investimentos Estratégicos

Em contextos econômicos desafiadores, a desvalorização inflacionária pode comprometer o valor dos recursos investidos de forma inadequada. Nesse sentido, cada escolha precisa ser estratégica e orientada por objetivos claros. Na odontologia, onde a competitividade é crescente, o investimento em educação continuada surge como uma alternativa sólida de reserva de valor.

Educação Continuada como Reserva de Valor

O mercado odontológico está em constante evolução, com inovações tecnológicas, novos materiais e técnicas que exigem dos profissionais uma atualização permanente. Assim, investir em capacitação não apenas garante a manutenção da relevância profissional, mas também amplia o potencial de retorno financeiro a longo prazo. No entanto, o benefício desse investimento só será maximizado se a escolha do curso ou especialização for assertiva.

Escolhas Assertivas para 2025

A escolha de programas de educação continuada deve considerar critérios como a reputação da instituição, a relevância prática do conteúdo para o mercado atual e as demandas futuras, além do impacto direto na qualificação do profissional. Cursos voltados para áreas em alta, como odontologia digital, biomimética e gestão de consultórios, podem ser mais resilientes em tempos de incerteza econômica, oferecendo uma relação custo-benefício mais favorável.

Além disso, participar de eventos e capacitações que promovam networking e troca de experiências com outros profissionais pode criar oportunidades de parcerias e aumento do fluxo de pacientes, um diferencial em períodos de retração econômica.

Conclusão

Em 2025, a odontologia exigirá resiliência e visão estratégica dos profissionais que desejam não apenas sobreviver, mas prosperar em um ambiente desafiador. A educação continuada, quando bem escolhida, transcende o status de custo e se transforma em um investimento valioso, capaz de blindar o profissional contra as intempéries econômicas e impulsionar sua trajetória no mercado. Dessa forma, as escolhas feitas hoje podem determinar o sucesso de amanhã.

TEMPOS DE INCERTEZAS SE COMBATE COM EDUCAÇÃO E CONHECIMENTO

Thiago Monte nos fala sobre suas expectativas para este ano

Dr. Thiago Monte é Ortodontista, professor de Ortodontia e CEO do Focus Grupo Educacional, com sede em Teresina, Piauí. Profissional reconhecido, é entusiasta da educação e qualificação, sentimento este que fica muito claro em sua atuação no Focus.

Nesta edição da Odonto Nordeste, estamos perguntando aos nossos entrevistados soobre suas expectativas no mercado onde atuam, dentro da odontologia. Ele nos fala que "esse cenário de incerteza também impacta ". De algum modo, o que acontece em todo o mundo, na economia, na política, nas relações entre os países, acaba chegando por aqui.

Dr. Thiago comenta: "Os pacientes terão uma tendência em 2025 para escolher profissionais que eles enxerguem o melhor acolhimento e mais segurança na condução e na entrega da excelência do resultado. Então o dentista que investir nisso em 2025, ele vai se sobressair".

Perguntamos a ele sobre como a tão alardeada crise afeta no mercado da odontologia. Ele diz: "Como todo momento de crise, existe sempre a moeda forte, que é o lastro. E o lastro da odontologia, acredito que sempre vai estar no ensino. Em momentos de incerteza, o ensino é o conhecimento, ele é fundamental como um lastro, porque ele não é perdido nos momentos de crise. Então, o investimento em uma educação de excelência, para construir nessa educação valores que deixem você um profissional mais seguro e mais acolhedor com o seu paciente, sem-

> "Os pacientes terão uma tendência em 2025 para escolher profissionais que eles enxerguem o melhor acolhimento e mais segurança na condução e na entrega da excelência do resultado."

pre vai ser um investimento bom em momentos de incerteza, é o que eu sempre bato na tecla, o ensino de excelência".

Sobre educação e ensino, aproveitamos para perguntar a respeito dos investimentos do Ficus Grupo Educacional. "No Focus enxergamos isso de modo que a cada ano ele está melhor e se prepara melhor. Os profissionais para momentos tanto de bonança como para momentos de incerteza. Mas, volto a dizer, incerteza não significa dizer nem bom ou ruim, significa dizer que será, acima de tudo, um ano com possibilidades em aberto. Tanto para o dentista tirar bons o fruto dessas possibilidades, alavancando a sua carreira, como caso não se prepare direito com um bom lastro, com uma boa formação ou com um bom acolhimento, ele possa sofrer algumas consequências em um cenário mais pessimista".

Thiago Monte traz uma expectativa de que "2025 é um ano que inicia com incertezas, que a gente não teve nos últimos 10 anos, nos últimos 5 anos. Elas estão no cenário econômico, no cenário geopolítico, inclusive a nível nacional e internacional, e obviamente a odontologia está inserida nesse processo de cenário". Ele reforça que "momentos de incertezas não querem dizer que são momentos bons ou momentos ruins, são apenas momentos que ainda devem ter um norteamento mais à frente. Ainda não foi bem estabelecido dee por isso os processos precisam ser mais assertivos. O dentista precisa estar mais propenso a acertar nas suas aplicações de recursos. E quais são esses recursos? Os três recursos do cirurgião dentista, que é tempo, esforço e dinheiro.

> "Momentos de incertezas não querem dizer que são momentos bons ou momentos ruins, são apenas momentos que ainda devem ter um norteamento mais à frente."

RUMOS DA HOF EM 2025

Por Dra. Liciane Toledo Bello
@draliciane

"Acredito que os rumos da HOF estão ficando bem definidos, baseados na alta tecnologia e na utilização de menos materiais injetados, focando em rostos e contornos mais naturais. Com isso, tecnologias como ultrassom microfocado, lasers de alta intensidade e outras técnicas, inclusive a fotobiomodulação, estão ganhando destaque. Sem dúvida, essa é a maior tendência, também observada na dermatologia.

Dra. Liciane Toledo Bello,
Vice Presidente Instituto Neomama.
Expertise em Fisiologia e Interação da Luz com o tecido biológico.

Em relação à formação dos alunos, observamos um crescente interesse em compreender melhor a fisiologia, indo além da simples análise de materiais, degradação e quantidades. Isso se deve, em parte, a uma sociedade mais debilitada e a questões preocupantes relacionadas à saúde geral.

Entendo que a parte fisiológica ficará cada vez mais em voga, permitindo uma compreensão aprofundada dos fatores do envelhecimento. Há uma tendência crescente das pessoas buscarem bem-estar, espiritualidade e uma aparência mais natural e equilibrada. Diferente de antes, quando havia um excesso de materiais e contornos faciais que levavam a deformidades, as pessoas agora estão mais centradas e entendendo que o futuro da beleza está na combinação de fisiologia e tecnologia".

Dra. Liciane também é
Profa, Mentora, pesquisadora clínica.

HARMONIZAÇÃO FACIAL E CORPORAL EM ASCENÇÃO

Dra Elis alves - Fisioterapeuta Dermatofuncional, Mestrado em Saúde e Professora

> Estou convicta de que a harmonização facial e corporal continua em ascensão nos tratamentos estéticos, agora com um foco maior na naturalização.

"Estou convicta de que a harmonização facial e corporal continua em ascensão nos tratamentos estéticos, agora com um foco maior na naturalização. Produtos cada vez mais tecnológicos estão sendo desenvolvidos, priorizando a sustentabilidade e a durabilidade, além de prezar pelo conforto e sensibilidade do paciente. Com o lançamento constante de novas tecnologias, é possível realizar tratamentos sem a necessidade de se ausentar do dia a dia.

Buscamos cada vez mais tratamentos que proporcionem não só a beleza estética, mas também a qualidade tessidual, para que os pacientes se sintam bem com os resultados e cada vez mais harmônicos. Além disso, notamos um crescente interesse dos profissionais de estética em se atualizar, com o objetivo de levar o melhor para seus pacientes."

EXPECTATIVAS 2025

HARMONIZAÇÃO OROFACIAL

Dra. Laianny Borges, especialista e mestra em Harmonização Orofacial

"Desde 2023, observamos uma crescente associação entre tecnologias avançadas e tratamentos convencionais para obter resultados superiores. Em 2025, essas abordagens se tornarão praticamente essenciais nas clínicas. Além disso, a procura por procedimentos minimamente invasivos continuará a crescer, já que técnicas que causam menos desconforto e permitem uma recuperação mais rápida estão se tornando as preferidas dos pacientes.

O conceito de "beleza natural" também estará em alta. Em 2025, os pacientes estarão mais focados em realçar suas características naturais, em vez de transformações radicais. Isso deverá resultar em uma demanda crescente por tratamentos sutis e discretos.

Outra expectativa para este ano é a crescente integração da Especialidade com outras áreas da saúde, como odontologia, endocrinologia, dermatologia e cirurgia. Essa integração promove resultados harmônicos e funcionais, além de uma abordagem mais personalizada e individual. Pacientes de Harmonização valorizam essa exclusividade e se sentir seguros e acolhidos em nosso consultório é cada vez mais buscado.

Essas são algumas das minhas expectativas para este ano: um crescimento contínuo das inovações em nossa área, tão bela e ampla."

AS NOVAS TENDÊNCIAS

A percepção da Dra. Ana Furtado Bastos, especialista no assunto

"Em 2025, a harmonização facial está passando por avanços significativos que vão além das tradicionais técnicas estéticas, priorizando uma abordagem mais ampla e integrada. Nesse contexto, a beleza é encarada como um reflexo direto do equilíbrio do organismo, considerando aspectos como alimentação, controle do estresse, prática de exercícios físicos e cuidados com a saúde mental.

Entre as inovações, destacam-se os bioestimuladores não inflamatórios, capazes de promover a produção gradual de colágeno sem causar inchaço ou vermelhidão significativos. Esse tipo de intervenção tende a ter resultados progressivos, mantendo características naturais.

Outra inovação relevante está relacionada ao uso de cosméticos com nanotecnologia, exossomos e biomoduladores. A nanotecnologia permite que os princípios ativos penetrem mais profundamente na pele, aumentando a eficácia de cremes e séruns. Já os exossomos, pequenas vesículas liberadas pelas células, desempenham um papel fundamental na regeneração e recuperação cutânea, otimizando resultados e acelerando a cicatrização.

No planejamento dos procedimentos, ferramentas como o mapeamento 3D e a inteligência artificial possibilitam a análise detalhada do rosto, permitindo maior precisão na definição dos pontos de aplicação. Essa abordagem minuciosa assegura mais segurança e previsibilidade ao tratamento.

Procedimentos que utilizam tecnologias de última geração também continuam em destaque, pois atingem camadas profundas da pele, estimulam a produção de colágeno e combatem a flacidez sem exigir longos períodos de recuperação. A rotina do paciente permanece praticamente inalterada, conferindo maior comodidade.

Vale ressaltar o crescente interesse por produtos e técnicas sustentáveis, que considerem tanto a eficácia do tratamento quanto o impacto ambiental. O uso de ingredientes naturais e embalagens ecologicamente responsáveis reflete uma preocupação genuína em alinhar beleza, saúde e responsabilidade socioambiental.

Por fim, os procedimentos personalizados ganham cada vez mais aceitação, graças à possibilidade de promover pequenas correções em sessões rápidas. Essa estratégia valoriza a beleza individual de forma sutil e gradativa, sem modificar drasticamente as feições originais.

Em síntese, a harmonização facial em 2025 apresenta a convergência entre ciência, tecnologia e visão holística do indivíduo, reforçando o compromisso com resultados naturais, segurança e a promoção do bem-estar físico e emocional.”

CURSOS BELÉM-PA

2025 | Facetas em Resina | Harmonização Orofacial | Residência e Especializações

A NSF CAPACITA é uma escola de referência em Odontologia Estética, dedicada a formar profissionais altamente capacitados para atuar com segurança , conhecimento e excelência. Com uma abordagem inovadora , professores renomados e uma estrutura preparada para lhe receber, oferecendo uma formação completa que alia teoria e prática.

Residência em HOF

A residência em Harmonização Orofacial (HOF) capacita profissionais para realizar procedimentos estéticos e funcionais na face, com ênfase em técnicas avançadas como botox e preenchimentos, garantindo segurança e resultados de qualidade.

Dra. Juliana Vargas (CRO 3826-PA)

07 DE FEV

Resinas Compostas e Facetas

O curso de Resinas Compostas em Dentes Anteriores e Facetas ensina técnicas para restaurações estéticas, focando em resinas e facetas, garantindo resultados naturais e duradouros.

Dra. Jorge Noletto (CRO 10812-CE)

14 E 15 DE FEV

Mesoterapia e Microagulhamento

O curso de Mesoterapia e Microagulhamento ensina técnicas estéticas para rejuvenescimento e hidratação da pele, utilizando substâncias e agulhas finas para estimular a renovação celular.

Dra. Elis alves (CREFITO 15842F)

14 E 15 DE MAR

Fios Faciais

O Workshop de Fios Faciais ensina técnicas para o uso de fios de sustentação na estética facial, promovendo lifting e rejuvenescimento, com resultados naturais e duradouros.

Dra. Ana Amelia (CRO 15204-CE)

01 DE ABR

Fios Faciais e Bioestimuladores

O curso de Fios Faciais e Bioestimuladores ensina técnicas para rejuvenescimento, utilizando fios de sustentação e bioestimuladores para melhorar a firmeza e a regeneração da pele.

Dra. Ana Amelia (CRO 15204-CE)

02 E 03 DE ABR

Toxina Botulínica e Preenchimento

O curso de Toxina Botulínica e Preenchimento ensina técnicas para suavizar rugas e restaurar volume facial, garantindo resultados naturais e seguros.

Dra. Ana Amelia (CRO 15204-CE)

04 E 05 DE ABR

Resinas Compostas em Dentes Anteriores

O curso de Resinas Compostas em Dentes Anteriores e Facetas ensina a aplicação de resinas e facetas para correções estéticas, com foco em resultados duradouros e harmoniosos.

Dra. Leonardo Ubaldo (CRO 30244-MG)

04 E 05 DE ABR

Mesoterapia e Microagulhamento

O curso de Mesoterapia e Microagulhamento aborda técnicas estéticas para rejuvenescimento da pele, utilizando substâncias e microagulhas para estimular a regeneração celular e promover hidratação.

Dra. Elis alves (CREFITO 15842F)

10 E 11 DE ABR

Resinas Compostas e Facetas

O curso de Resinas Compostas em Dentes Anteriores e Facetas capacita profissionais para realizar restaurações estéticas precisas, utilizando resinas e facetas para resultados naturais e duradouros.

Dra. Renata Voss (CRO 29102-PA)

10 A 12 DE ABR

Resinas Compostas e Facetas

O curso de Resinas Compostas em Dentes Anteriores e Facetas foca em técnicas avançadas de restauração estética, proporcionando resultados funcionais e visualmente naturais com o uso de resinas e facetas.

Dra. Jorge Noletto (CRO 10812-CE)

20 E 21 DE JUN

Contato:
@nsfcapacita
86 **9 9902-0113** | 85 **9 9943-3469**

Site:
www.nsfcapacita.com

CURSOS FORTALEZA-CE

2025 | Facetas em Resina | Harmonização Orofacial | Residência e Especializações

A NSF CAPACITA é uma escola de referência em Odontologia Estética, dedicada a formar profissionais altamente capacitados para atuar com segurança , conhecimento e excelência. Com uma abordagem inovadora , professores renomados e uma estrutura preparada para lhe receber, oferecendo uma formação completa que alia teoria e prática.

Masterclass - Estética Dental

07 E 08 DE FEV

Este curso foi desenvolvido para capacitar profissionais a dominar as técnicas de restauração estética em dentes anteriores com resinas compostas. Ao longo do treinamento, você aprenderá as melhores práticas para aplicar resinas de forma estética, durável e funcional, com foco em resultados impecáveis. Prepare-se para aprimorar suas habilidades e transformar a estética dos sorrisos dos seus pacientes, elevando sua atuação profissional.

Dra. Janaina Câncio (CRO 4229-CE)

Residência em HOF

07 DE FEV

A residência em Harmonização Orofacial é um programa avançado que capacita dentistas e outros profissionais da área estética a dominarem técnicas para o rejuvenescimento e melhoria da aparência facial. Durante o curso, os residentes aprenderão procedimentos como botox, preenchimentos faciais, fios de sustentação e outros tratamentos, com foco em segurança, resultados naturais e harmoniosos. O objetivo é proporcionar aos pacientes uma estética facial equilibrada, valorizando a beleza e a saúde de forma integrada.

Dra. Ana Amelia (CRO 15204-CE)

Especialização em HOF

14 DE FEV

A especialização em Harmonização Orofacial oferece uma formação aprofundada parapara dentistas e outros profissionais da área estética, com foco em técnicas avançadas de rejuvenescimento e estética facial. Durante o curso, os alunos aprendem procedimentos como aplicação de toxina botulínica, preenchimentos, fios de sustentação e outros tratamentos, visando resultados naturais e harmoniosos. A especialização prepara o profissional para atuar com segurança e excelência, proporcionando aos pacientes uma melhora significativa na aparência e bem-estar.

Dra. Ana Amelia (CRO 15204-CE)

Resinas Compostas em Dentes Anteriores

07 E 08 DE MAR

O curso de Resinas Compostas em Dentes Anteriores capacita profissionais a aplicar técnicas avançadas de restauração estética com resinas compostas, focando em resultados naturais, duráveis e funcionais para dentes anteriores. A formação é prática e visa atender as necessidades estéticas dos pacientes com excelência.

Dra. Leonardo Ubaldo (CRO 30244-MG)

Contato:
@nsfcapacita
86 **9 9902-0113** | 85 **9 9943-3469**

Site:
www.nsfcapacita.com

CURSOS TERESINA-PI

2025 | Facetas em Resina | Harmonização Orofacial | Residência e Especializações

A NSF CAPACITA é uma escola de referência em Odontologia Estética, dedicada a formar profissionais altamente capacitados para atuar com segurança , conhecimento e excelência. Com uma abordagem inovadora , professores renomados e uma estrutura preparada para lhe receber, oferecendo uma formação completa que alia teoria e prática.

Residência em HOF

A residência em Harmonização Orofacial (HOF) capacita profissionais para realizar procedimentos estéticos e funcionais na face, com ênfase em técnicas avançadas como botox e preenchimentos, garantindo segurança e resultados de qualidade.

Dra. Ana Amelia (CRO 3826-PA) Dra. Silmaria Oliveira (CRO 3826-PA)

Dra. Laianny Kelly (CRO 3826-PA)

08 DE FEV

Especialização em HOF

A especialização em Harmonização Orofacial oferece uma formação aprofundada parapara dentistas e outros profissionais da área estética, com foco em técnicas avançadas de rejuvenescimento e estética facial.

Msc. Lícianne Toledo

07 DE FEV

Resinas Compostas e Facetas

O curso de Resinas Compostas em Dentes Anteriores e Facetas foca em técnicas avançadas de restauração estética, proporcionando resultados funcionais e visualmente naturais com o uso de resinas e facetas.

Dra. Jorge Noletto (CRO 10812-CE)

28 E 29 DE MAR

Bioestimuladores

O curso de Bioestimuladores ensina técnicas para estimular a produção de colágeno, promovendo rejuvenescimento facial com resultados naturais e duradouros.

Dra. Ana Amelia (CRO 15204-CE)

02 E 03 DE MAI

Fios Faciais

O curso de Fios Faciais ensina técnicas para lifting e rejuvenescimento, utilizando fios para promover firmeza e redefinir contornos faciais de forma natural e eficaz.

Dra. Ana Amelia (CRO 15204-CE)

20 E 21 DE JUN

Resinas Compostas em dentes Anteriores

O curso de Resinas Compostas em Dentes Anteriores e Facetas ensina a aplicação de resinas e facetas para correções estéticas, com foco em resultados duradouros e harmoniosos.

Dra. Leonardo Ubaldo (CRO 30244-MG)

09 E 10 DE MAI

Facetas - Aprenda Fazendo

O curso de Imersão em Facetas oferece uma abordagem prática, permitindo que os alunos aprendam a técnica aplicando diretamente em casos reais, garantindo resultados estéticos naturais e de alta qualidade.

Dra. Andre Felipe (CRO 5296-PE)

29 A 31 DE MAIO

Resinas Compostas e Facetas

O curso de Resinas Compostas em Dentes Anteriores e Facetas ensina técnicas para restaurações estéticas, focando em resinas e facetas, garantindo resultados naturais e duradouros.

Dra. Renato Voss (CRO 29102-PA)

12 A 14 DE JUN

Contato:
@nsfcapacita
86 **9 9902-0113** | 85 **9 9943-3469**

Site:
www.nsfcapacita.com

Dra. Fátima Marrach

"A minha expectativa sobre a Harmonização Orofacial para 2025 é que as abordagens nos tratamentos sejam mais individualizadas, ressaltando o minimalismo, planejando tratamentos menos invasivos e com menor carga de enxertia possível pois temos observado exageros que fogem à proposta da palavra Harmonização.

Dra. Fatima Marrach,
Especialista em
Harmonização Orofacial
e Odontologia estética

Projeto #EUFISS

(Tratamentos especiais aos pacientes portadores de Fissuras Lábiopalatinas e Nasolabiais)

Esse projeto nasceu quando uma paciente me procurou para tratamento odontológico clínico e na época eu estava nos primeiros anos, trabalhando com HOF e isso me despertou interesse em entender o que ela apresentava e o que eu poderia fazer para melhorar a estética e função.

Sendo assim, iniciei meus estudos direcionando à melhora das sequelas cirúrgicas e regiões adjacentes para desenvolver um planejamento individualizado e ter um olhar amplo às necessidades dos pacientes jovens e adultos, após findarem todas as cirurgias reparadoras, sempre observando as necessidades de cada um pois há diferentes tipos de fissuras e suas sequelas.

A visão desses tratamentos não se restringe apenas aos lábios, como vemos na literatura e sim, à uma abrangência maior reabilitando o paciente às suas funções, refletindo na estética de sua identidade e na sua autoestima.

O desenvolvimento desse trabalho hoje faz parte da minha tese de doutorado e estamos caminhando para a finalização de tratamento de um grupo de pacientes.

Com certeza, a HOF surgiu para mim para que eu pudesse promover algo além da estética para meus pacientes.

Hoje, essa é a minha missão e estou realizada por prosperar nos tratamentos especiais sendo desenvolvidos em nosso país."

O 42º CIOSP: UM MUNDO DE POSSIBILIDADES

Oportunidade para explorar inovações, compartilhar conhecimentos e expandir conexões profissionais

O **Congresso Internacional de Odontologia de São Paulo (CIOSP)** é um dos maiores, melhores e mais tradicionais eventos de Odontologia do mundo, promovido pela **Associação Paulista de Cirurgiões-Dentistas (APCD)** desde 1957. Realizado anualmente desde 2002, o CIOSP tem como objetivo fomentar o avanço científico e profissional da área, além de ser uma plataforma de integração entre renomados profissionais e as principais empresas do setor, contribuindo para moldar o futuro da profissão. Um dos assuntos discutidos no CIOSP foi a nova habilitação em cirurgias faciais. O Conselho federal de Odontologia - CFO está acomphando os debates em torno deste tema que, aliás, em berev estará em pauta aqui na Revista Odonto Nordeste

Como o primeiro grande evento do ano, o CIOSP promove pilares essenciais na formação dos profissionais da área, reunindo grandes nomes do setor e marcas do mercado para apresentar tecnologia de ponta, excelência científica e experiências transformadoras. É um ponto de encontro essencial para os profissionais que buscam estar na vanguarda da prática odontológica, explorando novas tecnologias, métodos e conceitos que moldam o futuro da profissão. Uma verdadeira imersão no universo odontológico!

Neste ano o evento aconteceu entre os dias **22 e 25 de janeiro de 2025**, em São Paulo. A expectativa estava enorme para esta **42ª edição do Congresso Internacional de Odontologia de São Paulo (CIOSP)**, promovido pela **Associação Paulista de Cirurgiões-Dentistas (APCD)**. Reconhecido como um dos maiores e melhores eventos odontológicos do mundo, o **CIOSP** foi realizado no **Expo Center Norte**, na zona norte da capital paulista.

Com quatro dias de intensa programação, o CIOSP ofereceu uma verdadeira imersão em conhecimento, inovação e oportunidades. Mais de 70 mil metros quadrados de área de exposição, reunindo empresas nacionais e internacionais de todos os setores da Odontologia e reafirmando a relevância global do evento. "O CIOSP é como a Disneylândia da Odontologia: há algo para cada fase da carreira do Cirurgião-Dentista, desde o acadêmico até o especialista com décadas de experiência, bem como para as profissões auxiliares e afins. É uma imersão completa no mundo da Odontologia, unindo ciência, prática e inovação", destaca o presidente da APCD, Dr. Wilson Chediek.

Programação científica de excelência

A grade científica do CIOSP, reconhecida por sua robustez e qualidade, reuniu renomados especialistas nacionais e internacionais. Palestras, workshops, cursos e *hands-on* abordaram as principais tendências globais, os avanços tecnológicos e os tratamentos mais inovadores.

Para a coordenadora científica do evento, Dra. Sofia Takeda Uemura, o objetivo foi preparar os profissionais para as demandas do futuro: "Nossa missão é oferecer uma programação científica de excelência, que destaque as tendências globais e capacite os participantes a enfrentarem os desafios da era digital e da inteligência artificial." Missão cumprida!

Feira de Exposições: tecnologia, inovação e oportunidades

Um dos grandes destaques do CIOSP é sua feira de exposições, que contou com as principais marcas e empresas do setor odontológico. Os participantes tiveram a oportunidade de conhecer de perto tecnologias de ponta, novos produtos e soluções inovadoras que estão moldando o futuro da profissão. Além disso, a maioria dos estandes ofereceu palestras gratuitas, ampliando as possibilidades de aprendizado prático e teórico em um ambiente interativo e dinâmico.

Saúde pública em foco

O evento também foi palco do Encontro Nacional de Saúde Bucal e do Projeto Saúde Coletiva, iniciativas voltadas para o debate e a promoção da saúde bucal no setor público, reforçando o compromisso do CIOSP com o desenvolvimento da Odontologia em todas as esferas.

Mais do que um congresso

Além de toda a programação científica e técnica, o CIOSP proporciona momentos de lazer e interação. Shows diários e sorteios de prêmios fizeram parte da programação, oferecendo uma experiência mais agradável e completa para todos os participantes.

"A Odontologia brasileira é reconhecida globalmente, sendo uma das mais inovadoras e uma das que mais publica artigos científicos no mundo", finaliza o presidente da APCD, Dr. Wilson Chediek.

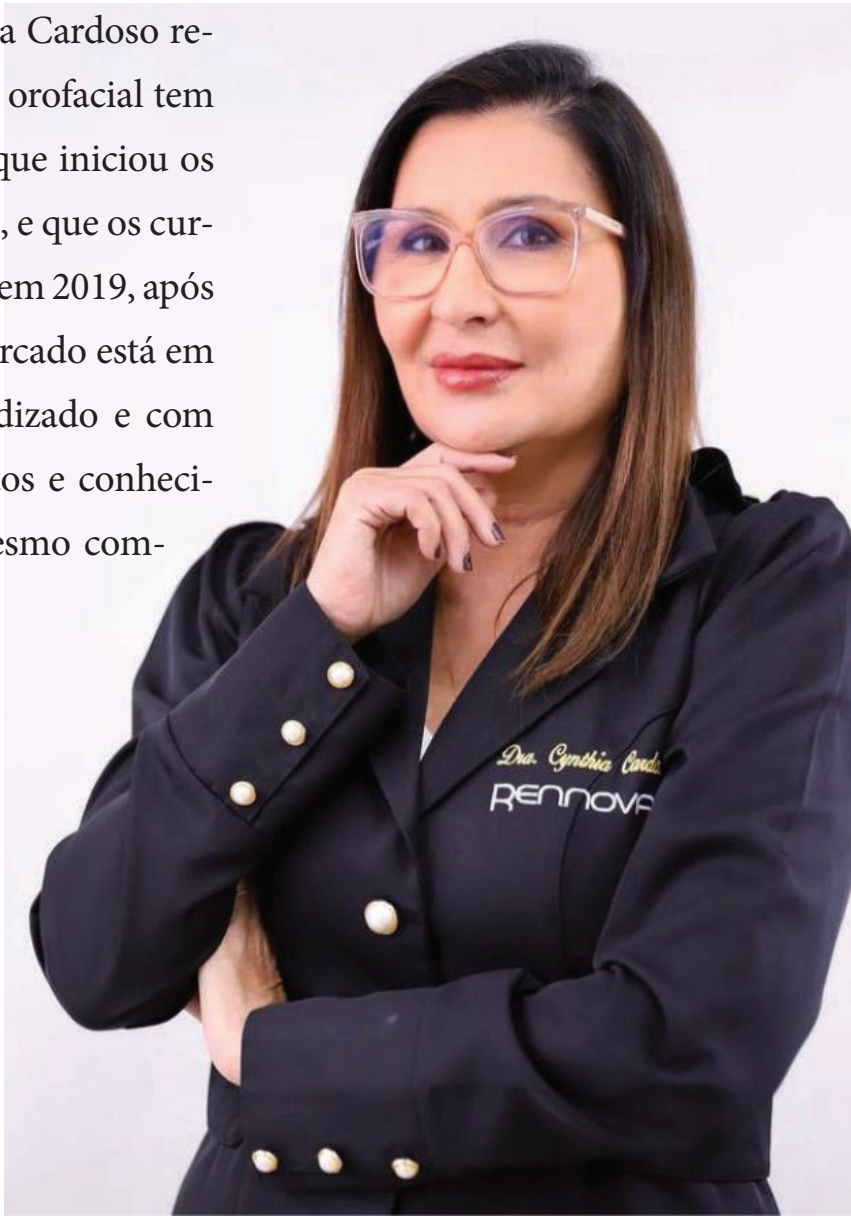
pennova
O PODER DA ESCOLHA

#SouAbrahof
ASSOCIADO
ABRAHOF
HOF PAY
CLASS ABRAHOF
MEDBEAUTY
Faça parte das
@hofbymedbe

Harmonização Orofacial (HOF) em Manaus

Na capital do Amazonas, a HOF cresce a passos largos.

Uma entrevista com a Dra. Cynthia Cardoso revela como o mercado de harmonização orofacial tem se comportado em Manaus. Ela relata que iniciou os cursos em 2016, ainda com cursos livres, e que os cursos de especialização em HOF surgiram em 2019, após a regulamentação. Ela destaca que o mercado está em expansão, sempre em constante aprendizado e com atualizações, motivações, novos produtos e conhecimento contínuos. Observamos esse mesmo comportamento em outras regiões do país.



Dra. Cynthia Cardoso, cirurgiã dentista, especialista em Harmonização Orofacial

Contrastes e Desafios

"No entanto, há um choque entre o glamour da HOF e a realidade de estudar muito para se destacar no mercado altamente competitivo. Os alunos se deslumbram com a possibilidade de sucesso e esquecem que é necessária muita dedicação por trás de todo esse brilho", comenta com certa preocupação.

Dra. Cynthia é apaixonada pela área e admite ser suspeita para falar sobre harmonização facial. "Quero inspirar e estimular o estudo intenso! Ampliar horizontes e possibilidades. Meu alerta é que precisamos aprender outras habilidades, além do procedimento em si", ela afirma, ressaltando a importância de uma visão sistêmica sobre o processo de atendimento e tratamento de pacientes em HOF.

Busca Contínua pelo Conhecimento

Cynthia Cardoso reforça que "o sucesso não depende exclusivamente da técnica. Isso é obrigação. Os cursos básicos continuam sendo procurados. Para o primeiro contato, é importantíssimo um treinamento inicial", comenta sobre a busca constante por conhecimento.

Atuação na SBTI

Pedimos a ela que falasse sobre sua atuação na SBTI. "A SBTI é a Sociedade Brasileira de Toxina Botulínica e Implantes Faciais. É uma das pioneiras na luta pela regulamentação da HOF. Uma parceira maravilhosa que reúne professores e profissionais que até hoje lutam por um posicionamento sério na especialidade. Cada estado tem um representante, o que faz com que as ações sejam integradas e uníssonas."

Visagismo e Identidade Pessoal

Uma das habilidades da Dra. Cynthia é lidar com visagismo. Perguntamos a ela sobre o fato de muitas pessoas se espelharem em outras com o objetivo de ficarem parecidas. Mas, na verdade, a HOF é sobre cada indivíduo. Ela enfatiza que "o visagismo é uma ferramenta incrível. A pergunta é... quem é essa pessoa? O que ela quer transmitir? O objetivo da imagem do paciente precisa ser discutido. É no rosto que a gente se reconhece e a linguagem não falada passa através da imagem".

Inclusão e Autoestima

Dra. Cynthia costuma ser procurada por pessoas que querem se encaixar no mercado de trabalho. "Elas querem se adequar na sociedade, resgatar a autoestima. São queixas para melhor conviver no mundo e, às vezes, passa despercebido que a HOF é essa inclusão e não exatamente um verniz de beleza e vaidade."

Escultura Labial Cirúrgica

Um procedimento específico que a Dra. Cynthia realiza é a Escultura Labial Cirúrgica em HOF. Ela comenta: "Essa técnica ainda é muito restrita pela delicadeza da cirurgia. No processo de envelhecimento, perdemos altura labial, dimensão vertical (ossos e dentes) e há aumento da flacidez dos tecidos. Isso pode ser parcialmente recuperado com procedimentos menos invasivos. No entanto, em certo momento, é preciso a cirurgia. Pode ser feito indiretamente, na base do nariz, ou diretamente no lábio, que é pura arte e fica lindo! Sem cicatriz."

"Respeite e Viva Seu Processo"

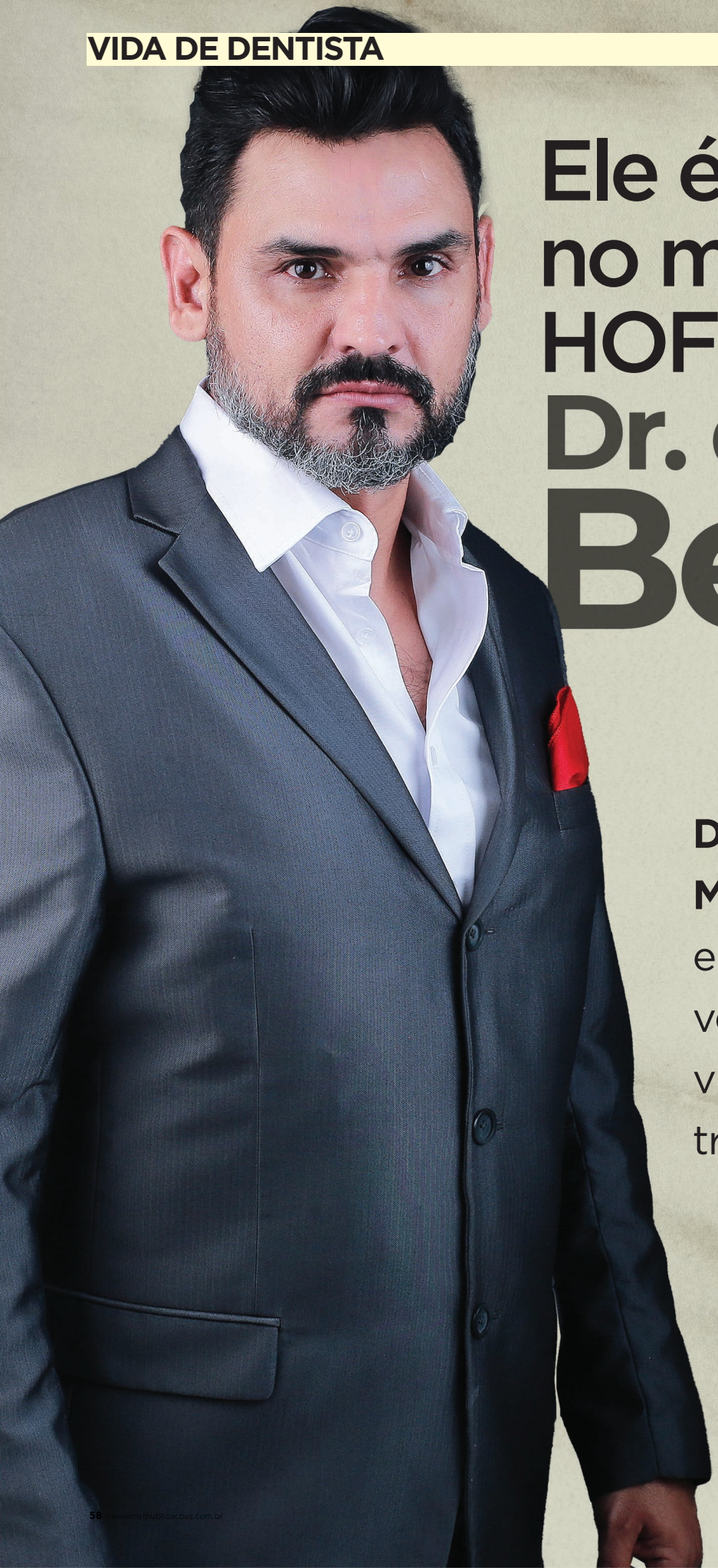
"Respeite e viva seu processo" é uma postagem que a Dra. Cynthia fez no Instagram. Perguntamos a ela como essa frase fala sobre seus pacientes. "Essa frase é inspirada nos momentos que todos nós passamos. A vida não é só boa, tem fases difíceis também. Precisamos de resgate, de recuperação. Esse acolhimento é indispensável para, como profissional, saber o momento de cada pessoa e entender até onde essa transformação pode ir. Gosto de naturalidade nos resultados, gosto que meus pacientes transmitam autocuidado, amor próprio, e que isso seja uma combinação interna e externa. Por isso é importante o visagismo, a saúde, o estilo de vida, na hora desse diagnóstico individual e tão especial."

Prescrição de Cannabis Medicinal

Aproveitamos a oportunidade para falar sobre uma polêmica: a prescrição de cannabis medicinal. Ela comenta: "Isso é polêmico mesmo. Mais pela falta de informação do que pela medicação em si. A diferença entre o veneno e o remédio é a dose. Cannabis medicinal não é droga, é medicamento. Existem várias formulações com grande potencial anti-inflamatório e regenerativo sem nenhum efeito psicotrópico. Na HOF e na odontologia, é um ótimo cicatrizante, regenerador, alivia a dor e tem inúmeras indicações. Não vejo a hora de poder falar mais sobre isso em congressos e simpósios. A saúde integrativa vem crescendo muito. Finalmente, as pessoas começam a entender que não adianta injetar produtos se a base, a saúde, a inflamação, não está controlada. As medicações que recomendo têm aprovação da Anvisa, são controladas e selecionadas, todas têm certificado de análise (COA) internacional. É um mundo interessante que a saúde integrativa já abraçou. Serve para todas as idades e tem vasta indicação. Eu repito como um mantra: 'a primeira camada é a de dentro'."

"A vida não é só boa, tem fases difíceis também. Precisamos de resgate, de recuperação. Esse acolhimento é indispensável para, como profissional, saber o momento de cada pessoa e entender até onde essa transformação pode ir."

VIDA DE DENTISTA



Ele é conhecido no meio da HOF como Dr. da Beleza

Dr. Guilherme Manço fala nessa entrevista como vem transformando vidas através do seu trabalho.

REVISTA ODONTO NORDESTE: Transformando vidas com minhas mãos! Esse é seu slogan no Instagram... Como você percebe que as pessoas que lhe procuram têm suas vidas transformadas? Fale sobre autoestima e saúde.

Dr. Guilherme Manço: O slogan "transformando vidas com minhas mãos" reflete nossa missão de tratar não apenas a estética, mas também a autoestima e a saúde mental de nossos pacientes. Muitas doenças estão ligadas à baixa autoestima e, entre elas, a depressão é uma das mais prevalentes. Através do uso de equipamentos de alta tecnologia, materiais de excelente qualidade e conhecimento técnico, conseguimos cuidar de pessoas que enfrentam esses desafios. Nosso objetivo é transformar vidas, não apenas fisicamente, mas também emocionalmente, curando as "doenças da alma". É essencial lembrar que, por trás de cada tratamento, há um ser humano com sentimentos. Devemos sempre valorizar o lado humano e emocional, que é o principal objetivo de qualquer tratamento.

REVISTA ODONTO NORDESTE: Dr. da Beleza! Vamos falar dessa denominação? Como você ficou conhecido assim?

Dr. Guilherme Manço: Quando decidi me dedicar à estética, queria um nome que refletisse essa área. Após muito pensar, escolhi "Dr. da Beleza" e, felizmente, foi um sucesso. Hoje, todos me conhecem assim, até mais do que pelo meu nome real, Guilherme. Este nome se tornou minha marca registrada e é bem aceito tanto nacional quanto internacionalmente. Estou muito satisfeito com essa escolha e com o reconhecimento que recebi ao longo dos anos.

REVISTA ODONTO NORDESTE: **Em uma entrevista que me concedeu no Inova Odonto, você falou sobre a transformação interna. Porque se busca ficar mais atraente e belo(a) por fora, mas também há uma corrente de trabalho que fortalece bastante a transformação de dentro para fora. Pode falar mais sobre isso?**

Dr. Guilherme Manço: A beleza exterior é importante, mas a transformação verdadeira começa de dentro para fora. Muitos profissionais focam apenas na parte externa, mas eu acredito que a saúde emocional e psicológica é crucial. Se o paciente não está bem internamente, mesmo um excelente trabalho estético pode não trazer satisfação completa. Por isso, é essencial abordar tanto a parte externa quanto interna, proporcionando um tratamento completo e holístico que realmente faça diferença na vida do paciente.

REVISTA ODONTO NORDESTE: **O Dr. da Beleza tem novidades em atualização e procedimentos para este 2025?**

Dr. Guilherme Manço: Este ano será um divisor de águas para o Dr. da Beleza. Plantamos projetos por três anos e 2025 será o ano de colheita. Teremos muitas palestras, cursos e participações em congressos importantes, começando em janeiro com o Ciospe em São Paulo. Em seguida, temos eventos planejados em Porto Alegre, Argentina, Uruguai, Dubai, Chile, Espanha, Marabá, Fortaleza, Goiânia, Coreia do Sul, Estados Unidos e muitos outros. Estou empolgado com todas essas oportunidades de compartilhar conhecimento e avançar na área de harmonização facial.

REVISTA ODONTO NORDESTE: Queremos conhecer seu lado empreendedor. Temos uma área na revista Odonto Nordeste que se chama: Vida de Dentista... trazendo outras áreas onde o profissional da odontologia encontra sua paz, seu norte, sua profissão secundária ou mesmo seu hobby. Evaldo nos disse que você é fazendeiro.

Dr. Guilherme Manço: Sim, eu nasci e fui criado em uma fazenda, que é uma das minhas grandes paixões, junto com a pescaria. Além de ser uma atividade que recarrega minhas energias, a fazenda é uma segunda profissão como pecuarista. A vida na fazenda me permite desconectar do dia a dia do consultório e me sentir revitalizado. Além disso, sou professor de pós-graduação há 15 anos, uma atividade que amo, pois acredito na importância de compartilhar conhecimento. Também atuo no ramo imobiliário, sempre buscando novas oportunidades. Essa diversidade de atividades me traz grande satisfação pessoal e profissional.

PENSANDO NO FUTURO:

Seguros para garantir mais segurança ao paciente e ao dentista

Renan Melo é um franqueado da Prudential do Brasil, atuando como líder Life Planner, comercializando seguros da Prudential. Em seus dois anos na empresa, ele teve a oportunidade de se tornar cliente, conhecer a empresa e, agora, atuar como franqueado.

Renan inicialmente trabalhava na área de consultoria ambiental e chamou a atenção da seguradora por seu desempenho profissional. “Eles conversaram comigo e assim eu entendi o modelo de negócio deles. Comecei a trabalhar com a empresa, comercializando seus seguros. A Prudential é uma multinacional norte-americana com 150 anos de mercado. Foi fundada em Nova York e está presente em 51 países”, comenta.

A Prudential, como explica Renan, é um dos cinco maiores grupos financeiros do mundo. “Ela tem mais de 50 milhões de clientes globalmente e, no Brasil, recentemente alcançou a marca de cinco milhões de clientes, com mais de 40 operações no país.” Renan atua em Fortaleza, desenvolvendo um trabalho de proteção financeira e gestão de risco, entendendo a necessidade de cada pessoa. Ele se destaca por atender muitos dentistas e profissionais da área da saúde.

Renan conta que o seguro da Prudential é uma ferramenta essencial no planejamento financeiro, proporcionando proteção em situações como acidentes, afastamentos do trabalho, hospitalizações, cirurgias, fraturas, invalidez, diagnósticos de doenças graves, entre outros. “A seguradora protege essas pessoas, pois sabemos que se elas param de trabalhar, param de gerar receita.”

Sobre seguros personalizados, Renan explica que desenvolve apólices que atendem às necessidades individuais de cada cliente. “O brasileiro, culturalmente, não conhece muito o mercado de seguros. Meu trabalho é conscientizar e levar essas informações. Quando as pessoas conhecem o produto, muitas se tornam clientes porque percebem a importância do seguro. Assim, desenvolvemos um seguro totalmente personalizado para cada pessoa.”

No mercado da odontologia, Renan tem encontrado mais abertura recentemente. Ele explica que o seguro de responsabilidade civil é crucial para esses profissionais. “Esse seguro resguarda o profissional em caso de erro ou procedimento que venha a lesar o paciente, garantindo que o paciente seja ressarcido conforme os trâmites necessários.”

“O brasileiro, culturalmente, não conhece muito o mercado de seguros. Meu trabalho é conscientizar e levar essas informações.”

Caso ocorra um erro com o paciente, Renan esclarece: "O seguro da Prudential é feito para proteger o CPF do profissional. Se um dentista, por exemplo, perde o movimento de pinça devido a um acidente, ele pode receber um capital segurado baseado na sua necessidade. Além disso, temos seguros como renda hospitalar, que paga por cada dia de internação, e seguros de quebra de ossos, que cobrem fraturas."

Sobre os profissionais que aderem ao plano, Renan destaca que a Prudential vai além do que o seguro bancário oferece. "Dentro da odontologia, muitos profissionais, incluindo dentistas, médicos e aqueles ligados à estética e beleza, têm aderido ao seguro. Esses profissionais, que têm um padrão de vida elevado, sabem que se pararem de trabalhar, enfrentarão dificuldades financeiras."

"O seguro da Prudential é feito para proteger o CPF do profissional. Se um dentista, por exemplo, perde o movimento de pinça devido a um acidente, ele pode receber um capital segurado baseado na sua necessidade."

ENTREVISTA

DRA. MARÍLIA FIGUEIREDO, PRESIDENTA ABRAHOF

Dra. Marília Figueiredo, Cirurgiã Dentista - CROMG 15092. Atual presidenta da ABRAHOF (gestão 2025/26), instituição da qual foi tesoureira em 2021/22 e vice- presidente: 2023/2024.
É Mestre em Odontopediatria, Especialista em Harmonização Orofacial e Ortodontia, Pós Graduanda em Biomedicina. Dra. Marília é Diretora Executiva do Instituto Marília Figueiredo Odontologia Moderna. Diretora Científica da ABRAHOF, Membro da WFO, Conselheira Científica das Revistas AHOF e Simmetria e ainda atua como palestrante Nacional e Internacional

REVISTA ODONTO NORDESTE:
Quais os desafios a senhora acredita que tem pela frente na ABRAHOF?

Dra. Marília Figueiredo: Fazer com que a ABRAHOF se torne uma necessidade, uma oportunidade, seja uma associação que agregue benefícios imprescindíveis aos nossos colegas e a todos os profissionais de saúde associados. Na parte científica por meio dos nossos programas de educação continuada em forma de jornadas de todas as áreas da saúde, oral, facial e corporal, abordamos a saúde integrativa. Com os nossos conselheiros científicos, speakers de várias empresas importantes podemos trazer muitas novidades, networking, parcerias importantes que nos permitem descontos especiais aos nossos associados. Temos os simpósios regionais gratuitos para o associado e que a cada ano procuramos abordar os melhores temas de acordo com as necessidades do mercado.

A revista da ABRAHOF, a Aesthetic Orofacial Science já está publicando 8 artigos por edição, vamos publicar em Espanhol, lançar mais um ou dois números.

Nossas chancelas, que brindam o profissional com descontos especiais em todos os cursos dos nossos conselheiros chancelados.

Os Congressos chancelados que trazem descontos especiais, o CONGREHOF que é o maior Congresso Chancelado pela ABRAHOF que é extraordinário.., com uma base científica de altíssimo nível, que envolve saúde integrativa, a odontologia orofacial e a estética corporal e que cada ano está mais incrível.

Temos a ABRAHOF Internacional que está crescente, trazendo conselheiros científicos e parcerias em eventos na América Latina de altíssimo nível. A ABRAHOF vem compartilhando experiências com várias instituições internacionais, acolhendo e ajudando com o reconhecimento da especialidade. Temos parceria com o Greater New York Dental Meeting que acontece em Nova York e vamos estar muito mais atuantes trazendo oportunidades de crescimento profissional pra nossos associados.

Estes eventos vão crescendo a cada ano e estou empenhada em descobrir o que mais ajuda os profissionais para encantarem seus pacientes, levar saúde oral e sistêmica com excelência e segurança.

São vários desafios, idealizar e concretizar um Congresso Internacional da ABRAHOF, uma plataforma de cursos completa, importante, que atue em busca da formação de profissionais éticos e responsáveis. Sabemos como é importante a multidisciplinaridade, a união e parceria entre as classes e a odontologia, a harmonização orofacial, e a ABRAHOF se identifica e acolhe os outros profissionais de saúde que corroboram e são indispensáveis na reabilitação dos nossos pacientes em busca de saúde, beleza, estética, autoestima… resgate de vidas!

Vamos lutar para que essas condições estejam ao alcance do maior número de pessoas, sempre com muito amor à profissão e à associação, visto que a ABRAHOF sempre teve essa missão.

ODONTO NORDESTE: A agenda de simpósios, congressos e afins... já está no planejamento?

Dra. Marília Figueiredo: Sim, vamos incrementar nossos simpósios, congressos, buscando atingir mais profissionais, com muito mais benefícios para nossos associados; alcançar mais cidades, estados, países, com certeza. Chancelamos alguns eventos como o CONGREHOF anualmente, o Innova Odonto, o SulHof, temos parceria com o Consulfarma, eventos internacionais e iniciamos o planejamento de 2025 e brevemente lançaremos a agenda pra todos, nas mídias da ABRAHOF, instagram, revistas.

ODONTO NORDESTE: Harmonização facial: os negócios por trás dos debates sobre as mudanças. Para além das polêmicas, a harmonização facial estabeleceu um amplo ecossistema de negócios que movimenta milhões e não para de crescer. Como lidar com essa questão, incentivando a qualificação profissional em primeiro lugar?

Dra. Marília Figueiredo: A qualificação profissional é imprescindível para que os pacientes tenham segurança e atendimento de qualidade e, por isso buscamos elevar a parte científica ao máximo e vamos atuar alinhados com o nosso Conselho (CFO) que tem trabalhado muito para regulamentar, no sentido de incentivar a qualificação e adequação segura do ambiente de trabalho e buscamos levar essas condições aos outros profissionais. As novas tecnologias, exames, imagens e especialmente as necessidades do cliente que está cada vez mais

DOCTOR

exigente, atento, entendido, devem ser exploradas. Atentarmos para a questão psicológica dos pacientes nesse mundo muito atento à estética e à beleza. Incentivar a valorização da saúde sistêmica, exames, anamnese completa, relacionar a função à estética e a naturalidade com saúde em primeiro lugar.. claro, incentivando todas as condições sempre com comprovação científica visto que fomentamos a ciência, a saúde baseada em evidências, a ética, a segurança, o profissionalismo.

ODONTO NORDESTE: de que maneira a ABRAHOF pretende reforçar e incentivar a fiscalização em relação às práticas por "não dentistas" ou por pessoas não autorizadas por lei?

Dra. Marília Figueiredo: A ABRAHOF está sempre incentivando os profissionais a atuarem de acordo com as regulamentações, de cada profissão, que é regida por conselhos específicos. Buscamos compreender e avaliar as regras, explicar as resoluções. A partir do momento que reforçamos o que está normatizado e trazemos profissionais de ponta para a Academia, que estão conosco incentivando e ensinando as práticas adequadas e regulamentadas. A nossa chancela é forte, nossos chancelados são avaliados e indicamos cursos e profissionais muito bem posicionados, sérios e renomados. Esse reforço é contínuo e nossa atuação é constante em busca de práticas éticas e responsáveis para que nossa sociedade tenha a melhor condição de saúde.

Junto aos órgãos oficiais da Odontologia estamos alinhados com a responsabilidade, o respaldo científico e a ética.

Nossos debates e lutas são incansáveis para alcançar e conscientizar os profissionais em condutas sérias para a promoção da saúde.

A odontologia é detentora da especialidade harmonização orofacial, dessa responsabilidade de dar qualidade de vida aos nossos pacientes, responsável por «atuar»

em todo o corpo.. sabemos como o sistema estomatognático é importante na ingestão dos alimentos, na mastigação adequada, sucção, deglutição, fono articulação, respiração, beleza, estética, harmonia, e, juntamente com os outros profissionais que trabalham com a harmonização facial das outras áreas da saúde, as quais acolhemos, vamos buscando aprimorar e ressaltar a necessidade da qualidade dos tratamentos e procedimentos em benefício dos pacientes e de todos os profissionais; trabalhando com homeostase na saúde, na alma, na vida. Tudo se inter relaciona.

ODONTO NORDESTE: Quais seus planos para esta gestão à frente da Abrahof?

Dra. Marília Figueiredo: Não medir esforços para que a Harmonização orofacial seja reconhecida por nossos pacientes, profissionais, entidades, sociedades internacionais, especialmente, como uma especialidade imprescindível para se ter saúde. Atuar na parte científica, auxiliar nas lutas das classes em busca de qualidade de trabalho e benefícios para associados e sociedade.

Estar presente nos movimentos e políticas que reforçam a odontologia como uma área essencial da saúde, valorizando o setor odontológico e as classes da saúde, à altura da importância para a saúde pública. Claro, buscar sempre melhorias e valorização dos profissionais. Acolher e aumentar os benefícios existentes, pesquisar o que nossos associados idealizam e providenciar assistência para que possamos aumentar o associativismo.

Mais representatividade, mais parcerias, descontos em Congressos, orientação jurídica, seguros de responsabilidade civil, empresas parceiras com o intuito de fortalecer a atuação dos nossos membros com respaldo ético e científico. Corroborar para o fortalecimento profissional intensificando o nível científico em cursos, eventos e educação continuada.

ODONTO NORDESTE: Mulheres na diretoria da ABRAHOF. O que isso significa?

Dra. Marília Figueiredo: Quero ressaltar que nossa gestão tem duas mulheres. Eu como presidente e a Dra. Ruth Yimma, minha vice-presidente. Uma mulher forte, uma profissional ética, competente e bastante envolvida no cenário internacional. Sabemos que a nossa profissão é majoritariamente feminina e a performance feminina tem conquistado seu espaço no mundo inteiro. Reafirmamos o apoio e o suporte na busca de um ambiente seguro e igualitário para todas as mulheres, na odontologia, na HOF. A presença feminina na Odontologia enriquece e reforça o valor do respeito e da equidade em todas as áreas da saúde e estamos muito felizes em poder apoiar e lutar para a igualdade em todas as ações e iniciativas.

Também agradecer imensamente a Revista Odonto Nordeste, nossa parceira.. Ao Evaldo Bezerra um querido, apoiando a ABRAHOF desde o início, coordenando nossos simpósios no nordeste. A odontologia precisa ser compreendida como uma área imprescindível, que está integrada a todas as outras áreas que se intercomunicam para nos deixar saudáveis.

ENTREVISTA

HOF: PARA QUAL CAMINHO ESTAMOS SEGUINDO EM 2025?

Dra. Ana Amélia Mourão coordena os cursos de Harmonização Orofacial da NSF Capacita, em Fortaleza, Ceará. Ela nos concedeu entrevista sobre o mercado da HOF.

ODONTO NORDESTE: Observei sua participação no Inova Odonto. Aliás, foi um dos espaços mais disputados em relação à atenção dos participantes. Qual foi a pauta principal da sua palestra no estande?

Dra. Ana Amélia Mourão: A pauta principal da minha apresentação foi abordar as técnicas inovadoras e os benefícios dos fios PDO na HOF, destacando suas aplicações práticas para procedimentos estéticos. Foi uma experiência enriquecedora compartilhar conhecimentos e trocar ideias com profissionais da área.

ODONTO NORDESTE: O que, na sua opinião, vai revolucionar o mercado da HOF em 2025? Para qual caminho estamos seguindo?

Dra. Ana Amélia Mourão: Acredito que a regeneração tecidual e o tratamento de dentro para fora irão revolucionar o mercado. Estamos caminhando para tratamentos minimamente invasivos, que oferecem menos dor, menor quantidade de produto e uma recuperação mais rápida. Além disso, a abordagem individualizada, o rejuvenescimento facial com tecnologias de ponta como laser, ultrassom e radiofrequência, tratamentos de pele personalizados e a análise de DNA para tratamentos mais eficazes são tendências fortes para 2025.

ODONTO NORDESTE: O que podemos chamar de a nova era dos preenchimentos faciais e fios de PDO? O que mudou: produto, protocolo?

Dra. Ana Amélia Mourão: Hoje utilizamos preenchedores sem exageros, onde o agente reticulador do ácido hialurônico é completamente absorvido pelo organismo, resultando em menos edemas, menor quantidade de produto e resultados mais naturais. Da mesma forma, os fios PDO estão em alta, promovendo bioestimulação de colágeno e um lifting facial natural ao longo do tempo.

ODONTO NORDESTE: Quais são as principais queixas dos pacientes em relação à aparência?

Dra. Ana Amélia Mourão: A queixa mais comum é a sensação de derretimento da face, que ocorre devido à absorção de gordura e absorção óssea no processo de envelhecimento. Para essas queixas, os bioestimuladores de colágeno, regeneradores teciduais, fios PDO e preenchedores estão em alta procura pelos pacientes.

ODONTO NORDESTE: Em sua cartela de procedimentos, você oferece Botox, preenchimentos, fios, bichectomias, bioestimuladores, peelings químicos, laser... Algum procedimento ainda é visto com receio ou tabu?

Dra. Ana Amélia Mourão: O uso dos fios de tração ainda causa receio em alguns pacientes, especialmente devido ao medo da dor e à expectativa de resultados imediatos. É importante entender que os resultados dos fios de tração vêm a longo prazo.

ODONTO NORDESTE: Em junho deste ano, haverá um programa científico na Espanha com grandes profissionais brasileiros. Qual é sua expectativa em relação a esse projeto?

Dra. Ana Amélia Mourão: Tenho certeza de que será um evento extraordinário, onde grandes colegas da área de HOF compartilharão as inovações mais recentes do mercado de Harmonização Facial. Estou muito empolgada para participar e aprender com esses profissionais renomados.

ODONTO NORDESTE: Vamos falar sobre sua coordenação da HOF no Ceará, junto à NSF. Como tem sido essa experiência de compartilhar conhecimentos?

Dra. Ana Amélia Mourão: Fiquei lisonjeada com o convite para coordenar a Harmonização Orofacial (HOF) no Ceará, em parceria com a NSF Capacita. Essa experiência permite compartilhar conhecimentos especializados com profissionais da saúde e estética. A HOF é um mercado dinâmico e em constante evolução, e a atualização profissional é essencial para acompanhar novas tecnologias e técnicas, melhorar habilidades clínicas, oferecer serviços de excelência, manter-se competitivo no mercado de trabalho e garantir segurança e eficácia nos tratamentos.

ENTREVISTA

ESCULTOR DE FACES:

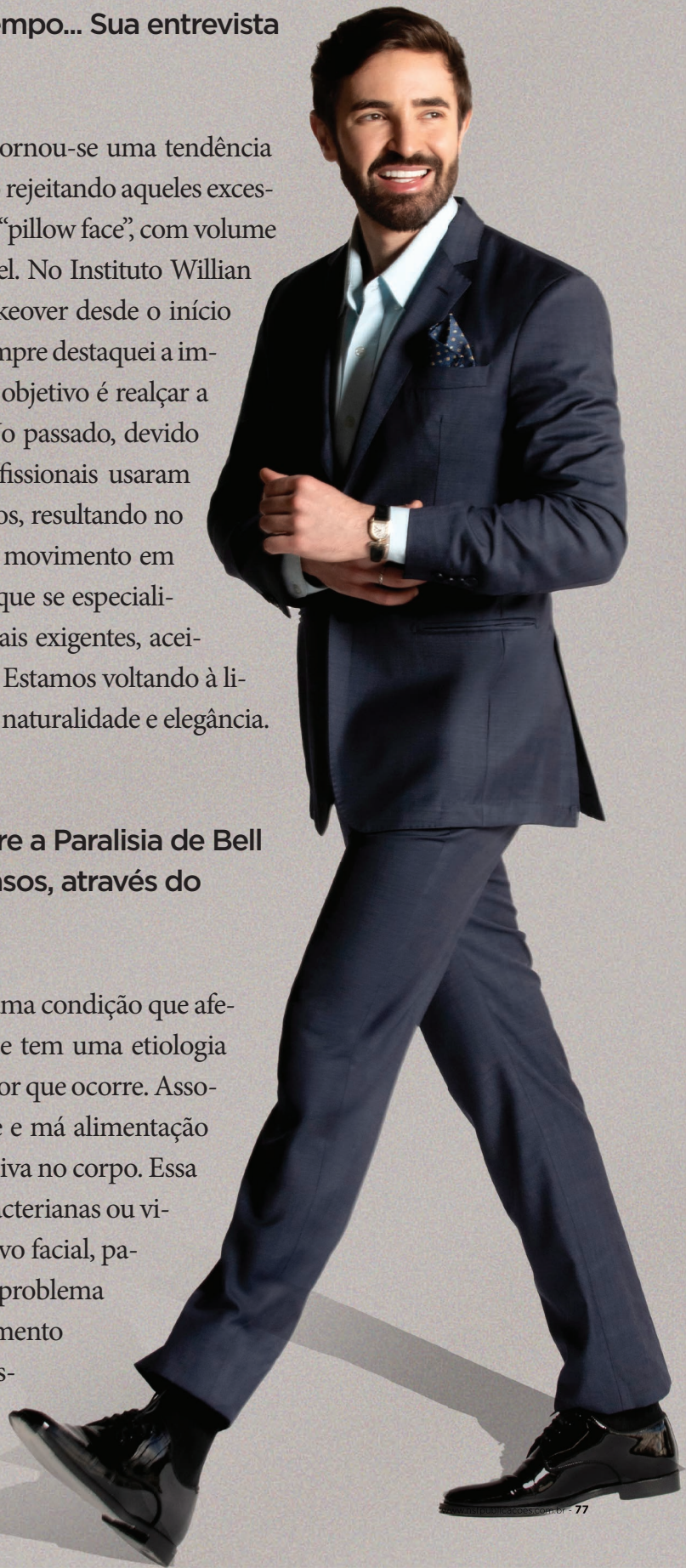
Dr. Willian Ortega fala da experiência como profissional da HOF

Dr. Willian Ortega é cirurgião dentista, especializado em harmonização orofacial.

Com mais de 10 anos de experiência no mercado de estética e harmonização facial, é sócio da rede de franquias de estética Academia da Face Brasil, fundador do projeto social 1 Minuto para Bell e diretor de 2 institutos de harmonização facial. Além disso, é um dos pioneiros em cursos online de harmonização no Brasil. Já formou mais de 10 mil alunos, em mais de 26 países e mais de 12 mil pacientes atendidos. É ainda embaixador Galderma. A conversa com ele vem a seguir. Saiba um pouco mais sobre o trabalho do Escultor de Faces, como é conhecido entre as estrelas da TV.

ODONTO NORDESTE: Nos fale sobre o Quiet Makeover. Depois de tantos exageros... é uma tendência mundial? Você já trabalha nesse conceito do minimalismo há algum tempo... Sua entrevista na Caras, aliás, está maravilhosa.

Dr. Willian Ortega: O Quiet Makeover tornou-se uma tendência recente, especialmente porque as pessoas estão rejeitando aqueles excessos de preenchimentos que resultam no efeito "pillow face", com volume em demasia que não é esteticamente agradável. No Instituto Willian Ortega, já adotamos o conceito de Quiet Makeover desde o início da minha carreira em harmonização facial. Sempre destaquei a importância de manter a naturalidade. Afinal, o objetivo é realçar a beleza sem parecer que houve intervenção. No passado, devido à falta de conhecimento teórico, muitos profissionais usaram produtos em excesso ou em locais inadequados, resultando no "pillow face". Atualmente, estamos vendo um movimento em direção à centralização de bons profissionais que se especializam adequadamente e pacientes que estão mais exigentes, aceitando menos esses erros estéticos de excessos. Estamos voltando à linha inicial do Quiet Makeover, que preza pela naturalidade e elegância.



ODONTO NORDESTE: Pode falar sobre a Paralisia de Bell e de que maneira você atua nesses casos, através do instituto?

Dr. Willian Ortega: A Paralisia de Bell é uma condição que afeta principalmente jovens entre 18 e 35 anos e tem uma etiologia idiopática, ou seja, não sabemos exatamente por que ocorre. Associamos principalmente ao estresse, ansiedade e má alimentação – fatores que podem causar inflamação excessiva no corpo. Essa condição geralmente está ligada a infecções bacterianas ou virais, que afetam o sétimo par craniano do nervo facial, paralisando a musculatura da face. O principal problema é estético, levando a depressão e constrangimento social. A pessoa quando vai a restaurantes costuma chorar por ter dificuldade na mastigação, ou ela pode babar e cuspir alimentos

por não ter mais definida a movimentação muscular. No Instituto 1 Minuto para Bell, tratamos essa condição com um cuidado especial. O projeto surgiu através da influenciadora Dapariz, que foi diagnosticada com paralisia de Bell e viu sua vida mudar drasticamente. Iniciamos um tratamento eficaz e acessível para ela, o que rapidamente ganhou notoriedade nas redes sociais e programas de TV. Isso atraiu muitos pacientes de todo o Brasil, muitos dos quais não tinham condições financeiras para o tratamento, levando-nos a criar um projeto que oferece tratamento acessível para todos.

ODONTO NORDESTE: O que é o Face Workout? Academia da Face... a importância de trabalhar os músculos faciais... prevenção, tratamento... etc.

Dr. Willian Ortega: A Academia da Face é uma rede de clínicas que desenvolvemos com o objetivo de treinar profissionais tanto na parte técnica quanto no empreendedorismo. Um dos destaques do projeto é o Face Workout, inspirado em tratamentos ingleses que fortalecem a musculatura facial. Com o tempo, sabemos que a musculatura fica flácida e os tecidos começam a cair, resultando em ptose facial. Temos tratamentos para várias camadas da face, mas ainda não tínhamos algo para fortalecer a musculatura. O Face Workout tonifica a musculatura facial, assim como um treino de academia. Usando aparelhos específicos, conseguimos um efeito lifting natural e orgânico, sem a necessidade de injeções. Esse tratamento proporciona um efeito lifting bonito e esteticamente agradável.

ODONTO NORDESTE: Escultura Facial - você costuma dizer que é a perfeição... Enquanto professor e mentor, que já formou mais de 10 mil alunos, de que maneira consegue passar para os profissionais a questão da responsabilidade associada às tendências? Muitos pacientes correm atrás das tendências e nem sempre é ideal para todos.

Dr. Willian Ortega: Tenho uma abordagem muito específica para a harmonização facial, que sigo desde o início da minha carreira. Sempre priorizei a segurança do paciente e a naturalidade dos procedimentos, evitando cair nas modas passageiras. Ao longo do tempo, vimos várias tendências surgirem, com pacientes buscando procedimentos que nem sempre fazem sentido. Como profissionais, devemos ter firmeza para buscar informações e compreender a fundo, sem seguir modinhas apenas porque estão em alta na mídia ou promovidas por influenciadores pagos. Minha responsabilidade como professor é transmitir essa postura aos meus alunos. Valorizo muito a busca por conhecimento, evidências científicas e a segurança nos resultados antes de adotar qualquer tendência. Proporciono aos meus alunos uma fonte rica de informa-

ção através de grupos de WhatsApp e meu Instagram, sempre expondo minhas opiniões sobre as modas e orientando-os para que se sintam seguros em seus tratamentos. No mundo digital de hoje, com muitos bons mentores e outros nem tanto, meu objetivo é garantir que meus alunos tenham acesso a informações de qualidade e possam tomar decisões informadas e seguras.

ODONTO NORDESTE: O público feminino ainda é o mais constante nos tratamentos faciais? Redes sociais, oportunidades de emprego, exposição... Quais fatores determinam a procura por um tratamento de alta qualidade como o que você oferece?

Dr. Willian Ortega: Apesar de um crescimento constante e positivo do público masculino nas clínicas, o público feminino ainda é predominante. Os homens estão começando a entender a importância da vaidade e de se sentirem bem consigo mesmos. Atualmente, atendemos cerca de 70% de mulheres e 30% de homens, e essa participação masculina tem aumentado anualmente de forma positiva. Fico muito feliz em ver que os homens estão se cuidando mais. Costumo brincar que não adianta as esposas estarem lindas e se cuidando enquanto os homens ficam desleixados. É importante acompanhar o parceiro para manter a autoestima e o bem-estar. Portanto, embora o público feminino seja maior, o interesse masculino nos tratamentos faciais está em crescimento constante.

ODONTO NORDESTE: Você atende muitas pessoas famosas, mas certamente atende muitas pessoas comuns também. O que as aproxima, de modo que as impulsione a cuidarem de si mesmas, em universos sociais completamente diferentes?

Dr. Willian Ortega: As redes sociais nos oferecem uma grande oportunidade de mostrar nosso trabalho e o que amamos fazer, além de ver os resultados de outros profissionais. Contudo, também existem profissionais que não têm resultados sólidos e utilizam as redes apenas para autopromoção. Portanto, eu sempre aconselho meus pacientes a serem cuidadosos com a idoneidade dos profissionais. É essencial investigar quem são esses profissionais, quais resultados eles apresentam e como lidam com intercorrências, pois ninguém está imune a elas. Eu costumo dizer aos meus pacientes que, apesar de gostar do meu trabalho através do Instagram, é importante pesquisar a minha trajetória por trás das redes sociais para realmente saber se sou um bom profissional ou se o Instagram está mostrando mais do que a prática clínica.

Tenho a honra de cuidar de muitas pessoas com visibilidade, incluindo aquelas que via na televisão na minha infância, e sento na minha cadeira com grande admiração por elas. No entanto, dentro da clínica, todas as pessoas são iguais para mim. Trabalho muito com a cura emocional e estética, pois a harmonização vai além de simples procedimentos de aumento de lábios ou maçãs do rosto. Trata-se de elevar a autoestima. Pessoas que se olham no espelho e veem uma aparência agradável têm uma postura melhor perante ami-

gos, redes sociais e trabalho. Tenho muitas histórias bonitas de pacientes que se sentiam reprimidos por não se acharem bonitos ou que dedicaram a vida aos filhos e maridos, esquecendo de si mesmas. Após o tratamento, elas retornam à sociedade mais bonitas, cuidadas e felizes, conseguindo novos relacionamentos e empregos. Tanto pessoas comuns quanto famosas buscam o mesmo objetivo: sentir-se bem e aprovadas ao se olharem no espelho. Acredito que o emocional e a conversa tete a tete no consultório são essenciais. No fundo, o coração das pessoas é muito parecido, independentemente de sua fama. As histórias que ouço, dentro de portas fechadas, são sempre muito semelhantes.

ODONTO NORDESTE: Como você percebe a tendência mundial de mercado para este 2025? É bem verdade que a HOF só cresce.

Dr. Willian Ortega: A cada ano que passa, a harmonização facial nos surpreende mais, com o crescimento gigantesco que vem tendo, e isso tem um motivo. As pessoas querem se sentir melhor, querem manter uma aparência jovem por mais tempo. Hoje, nossa expectativa e qualidade de vida são maiores. Historicamente, no Brasil, as mulheres se casavam e muitas vezes eram donas de casa com uma vida social pouco ativa, por isso, não se preocupavam tanto com cuidados estéticos. Atualmente, vemos um empoderamento crescente entre as mulheres, que estão mais ativas socialmente. Mulheres de 50, 60 anos continuam jovens e cheias de vida, frequentando festas e restaurantes, o que as motiva a se cuidar mais e sentir-se bonitas. Em 2025, a principal tendência será o retorno à naturalidade. Aposto fortemente em tecnologias avançadas para produção de colágeno, que melhoram a qualidade da pele, fecham poros e reduzem rugas finas. Preenchedores e toxina botulínica continuam essenciais para manter a jovialidade, já que perdemos coxins de gordura e densidade óssea ao longo dos anos. No entanto, esses tratamentos serão realizados com mais planejamento e cautela para obter resultados naturais, evitando os excessos dos últimos cinco anos.

ODONTO NORDESTE: Cursos e mais cursos. O ano mal começou e sua agenda de cursos já está bem concorrida. Fale para nós um pouco do Instituto Willian Ortega.

Dr. Willian Ortega: Lecionar cursos sempre foi uma paixão. Tenho como propósito aproximar os profissionais e ensiná-los as técnicas que utilizo. Sou muito feliz dando cursos. Já formei muitos alunos e, recentemente, dei uma pausa para focar no projeto de franquias da Academia da Face. Agora, estou retomando os cursos com foco total. O ano de 2025 promete muitas novidades, novos cursos e desenvolvimento para ensinar uma harmonização facial de qualidade. Já tenho datas para fevereiro e março, com novidades interessantes e tendências, especialmente em janeiro e fevereiro, devido ao Cios, onde faremos lançamentos. Portanto, aguardem muitas novidades para os próximos anos.

Aprendizado, prática, business
e networking em um só evento.
CONGREHOF
31 JUL a 02 AGO • 25 | FLORIANÓPOLIS • SC
Participe da 6ª edição do mais completo congresso de **Harmonização Facial, Corporal e Saúde Integrativa** da América Latina.
MAIS INFORMAÇÕES:
@congrehof
www.congrehof.com.br

ODONTOLOGIA UNIDA NO COMBATE À DESINFORMAÇÃO

O Sistema Conselhos de Odontologia reafirma seu compromisso no combate à desinformação e às pseudociências que ameaçam a saúde bucal e a prática odontológica. Uma importante matéria publicada AINDA no final de 2024, na versão digital do jornal O Estado de São Paulo abordou o avanço da chamada "odontologia biológica" e seus riscos para a população, alertando sobre a falta de base científica nas alegações que essa pseudociência propaga. A matéria desmistifica mitos relacionados a implantes, flúor, amálgama, tratamento de canal e dores de dente, reforçando a importância de práticas odontológicas fundamentadas em evidências científicas.

A "odontologia biológica" não possui reconhecimento pelo Sistema Conselhos de Odontologia como especialidade ou habilitação e dissemina informações sem qualquer embasamento científico. Em redes sociais, são comuns declarações sem fundamento sobre o suposto perigo de tratamentos tradicionais, como o uso de flúor em cremes dentais e o tratamento de canal. Essas mensagens alarmistas podem confundir o público e levar a escolhas prejudiciais para a saúde bucal. Além disso, profissionais que promovem tais práticas podem ser punidos por infrações éticas, conforme o Código de Ética Odontológica.

O Sistema Conselhos de Odontologia está atuando ativamente para esclarecer a população e, sempre que surgirem temas que coloquem a odontologia em risco, contará com o apoio de iniciativas como o CFO Esclarece e o CROSP Orienta, que trarão conteúdos informativos e atualizados para desmentir mitos e esclarecer dúvidas.

É fundamental que os profissionais da Odontologia permaneçam unidos nesta luta contra a desinformação. Em caso de conteúdo duvidoso, os cirurgiões-dentistas podem denunciar esses materiais por meio dos canais apropriados dos Conselhos Regionais de Odontologia, fortalecendo o compromisso da classe com a ética e a ciência.

A desinformação e as pseudociências não têm lugar na Odontologia. Conte com o Sistema Conselhos de Odontologia para preservar práticas odontológicas seguras e reconhecidas, baseadas na ciência e no compromisso com a saúde da população.

Link para a matéria no Estadão: https://www.estadao.com.br/saude/conheca-6-mitos-envolvendo-a-odontologia-biologica-especialidade-que-nao-existe/

APROVADO PROJETO DE LEI QUE IMPÕE A IMPLEMENTAÇÃO DO EXAME DE PROFICIÊNCIA EM ODONTOLOGIA

Foi aprovado no dia 17 de dezembro do ano que findou, em Brasília (DF), na Comissão de Educação do Senado Federal o Projeto de Lei 3000/2024, que propõe a implementação do Exame Nacional de Proficiência em Odontologia. O objetivo do PL é regulamentar e estabelecer critérios para a avaliação dos profissionais de Odontologia em todo o país, visando padronizar a qualificação e o desempenho na área. O projeto, de autoria do Senador Astronauta Marcos Pontes, contou com importante colaboração do Sistema Conselhos. O presidente do Conselho Regional de Odontologia de São Paulo (CROSP), Rogério Kairalla, apresentou a demanda ao Senador, além de ter contribuído com a elaboração do texto do projeto.

Após a apresentação do parecer favorável da relatora, Senadora Dorinha, que detalhou as principais diretrizes da proposta, o PL foi colocado em votação e foi aprovado por unanimidade. O projeto segue agora para análise da Comissão de Assuntos Sociais do Senado Federal, onde será discutido neste 2025.

O Tesoureiro do Conselho Federal de Odontologia, Élio Silva Lucas, pontuou: “Com essa medida, garantimos que todos os profissionais que entram no mercado estejam devidamente qualificados para atender à população com excelência e segurança. É um avanço indispensável para a valorização da Odontologia brasileira”.

O Senador Astronauta Marcos Pontes destacou a relevância do exame para a sociedade e o fortalecimento da profissão: “O Exame Nacional de Proficiência em Odontologia não apenas mantém o padrão da Odontologia em nosso país em níveis elevados, mas também assegura à população o direito a um atendimento por profissionais cada vez mais bem preparados”.

Para que toda a tramitação e aprovação final ocorram, a mobilização e o apoio da classe odontológica são fundamentais. É essencial que os profissionais da área se mantenham informados sobre o andamento da tramitação e, se necessário, se envolvam ativamente no processo, garantindo que suas demandas sejam ouvidas e que o projeto seja discutido de forma aprofundada.

> *“Com essa medida, garantimos que todos os profissionais que entram no mercado estejam devidamente qualificados para atender à população com excelência e segurança. É um avanço indispensável para a valorização da Odontologia brasileira.”*
>
> *Élio Silva Lucas - Tesoureiro do Conselho Federal de Odontologia*

NO MÊS DE DEZEMBRO/2024, TOMOU POSSE O NOVO PLENÁRIO DO CFO

No dia 8 de dezembro, tomou posse o novo plenário do Conselho Federal de Odontologia (CFO) para o triênio 2024-2027. A cerimônia solene marcou o início de um novo ciclo de trabalho, com o compromisso de dar continuidade às ações em defesa da categoria, promover a valorização da profissão e, principalmente, garantir a excelência da Odontologia no Brasil. A chapa única, eleita por unanimidade, foi escolhida para dar sequência ao trabalho iniciado na gestão anterior.

Além da posse do novo plenário, também foi realizada a votação da Diretoria e da Comissão de Tomada de Contas do CFO para o triênio 2024-2027, cumprindo os trâmites legais. Em seu primeiro pronunciamento, o presidente eleito, Claudio Miyake, compartilhou sua trajetória na Odontologia e destacou a grande responsabilidade que todos os membros eleitos carregam. "A partir desta manhã, todos nós passamos a carregar um sobrenome: CFO. Cada palavra, cada ponto de vista e cada atitude refletem a nossa imagem e, por isso, temos o dever de honrá-la. Peço que estejamos unidos, pois a tarefa à nossa frente é desafiadora e exige a força do coletivo. Todos os que passaram por aqui contribuíram para a evolução da Odontologia, e, pelo legado construído pelo Dr. Juliano e tudo o que ele construiu, nosso compromisso é dar continuidade ao trabalho, mantendo e aprimorando o que precisa ser melhorado. Precisamos buscar soluções juntos, com foco em uma única missão: fazer da Odontologia brasileira uma referência, impactando positivamente a saúde bucal da população", finalizou Dr. Cláudio.

ADAN LUCAS assume coordenação científica da Revista Odonto Nordeste

A **Revista Odonto Nordeste** inicia uma nova fase com a nomeação do **Professor Adan Lucas Pantoja de Santana** como coordenador científico. Graduado, mestre e doutorando pela Universidade Federal do Pará, com estágio Capes na Faculdade de Medicina Dentária de Viseu, na União Europeia, o Professor Adan Lucas traz uma vasta experiência acadêmica e internacional para a publicação.

Instagram: @_adamlucas.

A Revista Odonto Nordeste entra em um novo momento. Agora temos um coordenador científico, que é você. Como você avalia a importância desse novo momento?

A nomeação de um coordenador científico representa um marco significativo para a Revista Odonto Nordeste. Essa iniciativa reforça o compromisso da revista com a excelência acadêmica, garantindo que os artigos publicados atendam aos mais altos padrões de qualidade e relevância científica. Com uma curadoria científica dedicada, buscamos promover a disseminação de pesquisas inovadoras e contribuir para o avanço da odontologia, especialmente na região Nordeste.

Por que é importante publicar as pesquisas científicas?

A publicação de pesquisas científicas desempenha um papel essencial no avanço do conhecimento e no fortalecimento da ciência em qualquer área, especialmente na odontologia. Quando um estudo é publicado, ele se torna acessível a uma comunidade global de pesquisadores, profissionais e estudantes, promovendo a disseminação do conhecimento e permitindo que outros possam aprender, replicar ou construir sobre os resultados apresentados. Esse processo de compartilhamento é o que impulsiona a ciência para frente, pois novas descobertas muitas vezes se baseiam em trabalhos já realizados.

Além disso, a publicação em revistas científicas garante a validação dos resultados por meio de um processo de revisão por pares. Esse escrutínio crítico é essencial para assegurar a credibilidade da pesquisa, identificando possíveis falhas metodológicas e reforçando a solidez dos dados apresentados. Esse passo confere confiança à comunidade científica e ao público em geral, destacando a relevância e a aplicabilidade dos resultados.

A ciência também avança mais rapidamente quando os pesquisadores têm acesso a um acervo rico e diversificado de estudos publicados. Isso evita a duplicação de esforços, economiza recursos e encoraja a colaboração entre profissionais de diferentes regiões e instituições. Publicar não apenas oferece uma vitrine para os resultados individuais, mas também incentiva a construção coletiva de soluções para problemas complexos.

Outro ponto relevante é que a publicação científica é uma forma de reconhecimento profissional. Pesquisadores que têm seus trabalhos publicados em revistas de renome conquistam visibilidade, fortalecem suas reputações acadêmicas e abrem portas para oportunidades de colaboração, financiamento e progressão na carreira. No âmbito da odontologia, isso pode resultar em impactos positivos diretos na prática clínica, com a adoção de novas técnicas e abordagens baseadas em evidências científicas robustas.

Por fim, os estudos publicados podem influenciar diretamente políticas públicas, educação e práticas clínicas, beneficiando a sociedade como um todo. Resultados de pesquisas podem ser traduzidos em avanços na saúde pública, na formação de profissionais mais qualificados e na melhoria da qualidade de vida da população. Em essência, publicar não é apenas um ato de compartilhar conhecimento, mas também um compromisso com o progresso e com o impacto social que a ciência pode gerar.

Quais critérios a Odonto Nordeste adota a partir de agora para a publicação de artigos científicos?

A Revista Odonto Nordeste estabelece os seguintes critérios para a submissão e publicação de artigos científicos:

1. Originalidade e Ineditismo:

- Os manuscritos devem ser originais, inéditos e não estar sob avaliação em outra revista.

2. Formato do Arquivo:

- Submissões devem ser realizadas em formato Microsoft Word ou OpenOffice.

3. Padrões de Estilo e Referências:

- O texto deve seguir os padrões de estilo e requisitos bibliográficos conforme as diretrizes para autores da revista.

4. Anonimato para Avaliação:

- O documento principal e os metadados não devem conter informações que identifiquem os autores ou a instituição de origem, garantindo uma avaliação às cegas.

5. Aprovação Ética:

- Pesquisas envolvendo seres humanos devem apresentar aprovação de Comitê de Ética, com o número CAAE mencionado na metodologia e o parecer anexado.

6 Sistema de Citação:

- Utilizar o sistema numérico para citações no texto, com números sobrescritos sem parênteses, posicionados antes da pontuação.

7. Lista de Referências:

- As referências devem seguir o estilo ABNT ou Vancouver, conforme orientações do National Library of Medicine.
- Os títulos dos periódicos devem estar abreviados conforme o PubMed, Latindex ou Portal de Revistas Científicas em Ciências da Saúde.
- Incluir o DOI quando disponível; para documentos sem DOI, fornecer a data de acesso e o URL correspondente.

Revista odonto nordeste

8. Template para Submissão:

- Os autores devem utilizar o template disponibilizado no site da revista para padronização dos manuscritos.

9. Envio das Submissões:

- As submissões devem ser enviadas para o email indicado nas diretrizes para autores.

Seguindo esses critérios, a Revista Odonto Nordeste busca assegurar a qualidade e a integridade das publicações, contribuindo para o fortalecimento da pesquisa científica na área odontológica. Qualquer dúvida, contactar através do instagram @_odontonordeste

A chegada do Professor Adan Lucas Pantoja de Santana como coordenador científico marca um novo capítulo na história da Revista Odonto Nordeste, refletindo o compromisso da publicação com a excelência acadêmica e a promoção da ciência odontológica. Sob sua liderança, a revista se fortalece como um espaço de difusão do conhecimento, garantindo a qualidade e o impacto das pesquisas publicadas.

Em tempos de avanços rápidos e desafios complexos, a importância da ciência bem fundamentada nunca foi tão evidente. A Revista Odonto Nordeste não apenas se compromete com a divulgação de estudos relevantes, mas também assume a responsabilidade de moldar o futuro da odontologia no Brasil e além.

Com diretrizes claras, rigor ético e uma visão inovadora, a revista convida pesquisadores, professores e profissionais da área a fazerem parte deste momento transformador. Publicar é contribuir para o avanço do conhecimento, para a melhoria das práticas clínicas e para o bem-estar social. É participar ativamente da construção de um legado científico que ultrapassa gerações.

Assim, sob a coordenação científica do Professor Adan Lucas, a Revista Odonto Nordeste se consolida como uma referência em publicações odontológicas, sendo uma ponte entre a pesquisa de alta qualidade e sua aplicação prática na transformação da sociedade.

Straumann LATAM Congress retorna em 2025 com experiência única em Punta Cana

Após sete anos, congresso traz novidades nas áreas de superioridade tecnológica, estética e transformação digital

Nos dias 8 e 9 de maio de 2025, a Straumann, líder mundial em soluções odontológicas, irá realizar a quarta edição do Straumann LATAM Congress no cenário paradisíaco de Punta Cana, no Paradisus Palma Real Golf & Spa Resort. O evento apresenta uma proposta inovadora, reunindo profissionais de Implantodontia do Brasil e mais 10 países da América Latina, com foco no avanço científico e nas inovações da Odontologia.

Com o objetivo de oferecer aos participantes uma vivência enriquecedora de aprendizado, o congresso contará com uma grade científica completa, composta por palestras que abordarão as tendências mais atuais no segmento. Entre os palestrantes confirmados, estão *speakers* e renomados implantodontistas como Laurence Adriens, Charlote Stilwell, Alejandro Lanis, Alessandro Perucchi e Cristian Scognamiglio. O evento promoverá uma imersão em temas como superioridade tecnológica, estética e transformação digital, explorando desde sistemas tradicionais de implantes até as mais avançadas ferramentas que aprimoram a interação entre profissionais e pacientes, elevando a qualidade dos tratamentos.

Em paralelo, a área comercial da Straumann também estará presente com as mais recentes soluções da marca, incluindo o lançamento exclusivo do novo sistema de implantes Straumann® iEXCEL e a nova linha de implantes Straumann® BLC e TLC; o sistema GalvoSurge®, voltado para a higienização de implantes dentários e remoção de biofilme. Além disso, o evento contará com demonstrações de soluções digitais, como o novo scanner STRAUMANN SIRIOS™, e a participação do International Team for Implantology (ITI), que estará presente tanto na grade de palestras quanto com um espaço exclusivo.

Legado e experiência

Esta será a quarta edição do evento, que teve início em 2015, em Bogotá, passou por Cancún em 2016 e realizou sua última edição em Miami, em 2018. "A escolha de Punta Cana reafirma o compromisso da Straumann em proporcionar um ambiente ideal para *networking*, aprendizado e compartilhamento das inovações na Odontologia. Com 70 anos de legado, a Straumann se orgulha de oferecer essa oportunidade de troca de conhecimento, contribuindo diretamente para a evolução do setor odontológico", destaca o vice-presidente de Marketing e Educação da Straumann, Thomas Ukelo.

Para os interessados, as inscrições já estão abertas no site do evento, com vagas limitadas: Straumann Latam Congress

ARTIGO

EMPREENDEDORISMO EM ODONTOLOGIA: CICLO DE PALESTRAS COMO INICIATIVA DE EXTENSÃO UNIVERSITÁRIA

ENTREPRENEURSHIP IN DENTISTRY: LECTURE SERIES AS A UNIVERSITY EXTENSION INITIATIVE

WILLIAM DE SOUZA FERREIRA

JOSEANE DOS ANJOS DE CARVALHO

RAFAELA MORAES DA SILOVA OLIVEIRA

FELIPE REIS FERNANDES

JOHNATAN TAVARES GÓES

ADAN LUCAS PANTOJA DE SANTANA

RESUMO

O objetivo deste trabalho foi realizar um ciclo de palestras sobre o empreendedorismo, visando inspirar acadêmicos do curso de Odontologia da Universidade da Amazônia (UNAMA). Para isso, foi conduzida uma pesquisa qualitativa do tipo descritiva com caráter extensionista, dirigida ao público-alvo de universitários do primeiro semestre de Odontologia da UNAMA, Ananindeua. As etapas incluíram a elaboração do roteiro, discussão com o docente responsável pela disciplina de Desenvolvimento Pessoal e Trabalhabilidade, apresentação das palestras em sala de aula sob supervisão docente e coleta de feedback. Observou-se que é essencial que os egressos de Odontologia apresentem diferenciais para se destacar no mercado de trabalho, como habilidades em gestão empresarial, visto que saber administrar um consultório ou clínica é pré-requisito para alcançar sucesso e estabilidade na profissão. Contudo, notou-se que temas relacionados à gestão não são abordados durante a formação acadêmica, o que poderia representar uma preparação mais eficaz para o mercado de trabalho.

Palavras-chave: empreendedorismo, gestão, Odontologia, formação acadêmica, desenvolvimento profissional.

ABSTRACT

Abstract

The current moment can be referred to as the "Era of Entrepreneurship," where entrepreneurs are breaking social and cultural barriers, updating economic concepts, dissolving paradigms, and generating wealth for the new society. In this context, dentists must engage in the entrepreneurial era to achieve the desired professional success, which depends not only on excellence in clinical practice but also on management and leadership—factors that are increasingly relevant in facing the new challenges of the dental market. The objective of this study was to conduct a series of lectures on entrepreneurship to inspire undergraduate students in the Dentistry program at the University of the Amazon (UNAMA). A qualitative descriptive research approach with an extensionist character was employed, targeting first-semester Dentistry students at UNAMA in Ananindeua. The stages included the preparation of the lecture outline, discussion with the faculty member responsible for the Personal Development and Employability course, presentation of the lectures in the classroom under faculty supervision, and collection of feedback. It was observed that it is essential for dental graduates to possess distinctive skills to stand out in the job market, such as business management abilities, as knowing how to manage a clinic or practice is a prerequisite for achieving success and stability in the profession. However, it was noted that topics related to management are not covered during academic training, which could serve as more effective preparation for the job market.

Keywords: entrepreneurship, management, Dentistry, academic training, professional development.

INTRODUÇÃO

O conceito de empreendedorismo começou a ganhar relevância na década de 1960, com os estudos conduzidos por David McClelland, psicólogo da Universidade de Harvard. McClelland identificou nos empresários de sucesso da época um fator psicológico determinante, que ele denominou "motivação para a realização". A partir dessa constatação, desenvolveu um treinamento focado em aprimorar esse elemento e aplicá-lo no contexto empresarial (Junior et al., 2003). Desde então, o empreendedorismo passou a ser reconhecido como uma ferramenta essencial para o desenvolvimento econômico, sendo cada vez mais explorado em diversos setores, inclusive na área da saúde.

No Brasil, apesar dos desafios, o empreendedorismo tem se consolidado como uma escolha atraente para muitos profissionais, apresentando uma taxa de crescimento significativa nos últimos anos (Júnior et al., 2013). O empreendedor é aquele que, ao identificar oportunidades, transforma-as em negócios viáveis, gerando valor e contribuindo para a evolução de sua área de atuação (Dornelas, 2019). No campo da odontologia, o empreendedorismo se apresenta como uma via promissora para profissionais que buscam autonomia e estabilidade financeira, ao mesmo tempo em que impulsionam a transformação do setor (Silva, 2023).

Diversos estudos científicos apontam para a importância de conhecimentos em gestão de negócios para o sucesso do empreendedor odontológico. Compreender áreas como planejamento estratégico, controle de custos, gestão de equipes e avaliação de resultados é fundamental para garantir uma gestão eficiente e sustentável (ABO, 2022). Entre essas áreas, a gestão financeira se destaca como crucial, uma vez que envolve desde o controle do fluxo de caixa até a implementação de estratégias de investimento, permitindo decisões embasadas que garantem o crescimento do negócio (Djebelnouar, 2022).

Outro pilar importante no empreendedorismo odontológico é o marketing. Historicamente visto com certa desconfiança por profissionais da saúde, o marketing hoje é reconhecido como uma ferramenta essencial para a aproximação entre dentistas e pacientes. O uso adequado de estratégias de marketing digital, como branding

e comunicação eficaz, contribui para a construção de uma marca sólida e para a atração e fidelização de clientes (ABO, 2022). Além disso, a gestão de recursos humanos desempenha um papel vital, pois a qualidade do atendimento odontológico está diretamente ligada ao desempenho de uma equipe motivada e bem treinada (Da Costa Pereira, 2021).

Atualmente, vivemos em uma "Era do Empreendedorismo", na qual os empreendedores desempenham um papel central na superação de barreiras sociais e econômicas, desafiando paradigmas e gerando inovações que moldam a nova sociedade (Junior, 2017). Esses indivíduos são caracterizados por sua resiliência, capacidade de assumir riscos moderados e foco em resultados, características que os tornam agentes de transformação (Filion, 2000).

Embora o empreendedorismo tenha ganhado espaço em diversas áreas, ainda há uma carência significativa na formação empreendedora dos profissionais de odontologia. Durante a graduação, o foco permanece predominantemente clínico, com pouca ênfase em temas como gestão, mercado de trabalho e empreendedorismo. Isso acaba por deixar os recém-formados mal preparados para os desafios de gerir um consultório ou clínica, o que, muitas vezes, compromete suas chances de sucesso no mercado (D'assunção, Almeida & Kalenderian, 2015).

O sucesso profissional na odontologia, embora dependa da excelência técnica, também está fortemente vinculado à capacidade de liderança e gestão (Mota et al., 2018). Contudo, os cursos de graduação ainda falham em preparar os alunos para essas competências, o que dificulta o desenvolvimento de uma visão empreendedora (Baur et al., 2016).

Diante disso, a presente pesquisa justifica-se pela necessidade de promover uma cultura empreendedora entre os estudantes de odontologia, capacitando-os para enfrentar os desafios do mercado e ampliando suas possibilidades de atuação profissional. Em um contexto de crescente demanda por serviços odontológicos, especialmente nas regiões metropolitanas, o desenvolvimento de habilidades em gestão e empreendedorismo torna-se crucial para a inserção e sucesso dos novos profissionais (Baur et al., 2016). O deste trabalho é relatar a experiência da realização de um projeto de extensão intitulado "Ciclo de palestras sobre empreendedorismo", voltado para acadêmicos do curso de odontologia da Universidade da Amazônia (UNAMA) cursandos a disciplina de Desenvolvimento Pessoal e Trabalhabilidade.

METODOLOGIA

Este estudo adotou uma abordagem qualitativa, do tipo descritiva, com caráter extensionista, integrando a disciplina de Desenvolvimento Pessoal e Trabalhabilidade. O projeto foi desenvolvido por meio de ciclos de palestras direcionados aos universitários do primeiro semestre do curso de Odontologia da Universidade da Amazônia (UNAMA), campus Ananindeua. O objetivo principal foi capacitar os estudantes para enfrentar os desafios do mercado odontológico, promovendo discussões sobre empreendedorismo e o desenvolvimento de habilidades essenciais para a prática profissional. As etapas do projeto foram realizadas conforme descrito a seguir:

1. Elaboração do Roteiro

Inicialmente, foi realizado um levantamento e revisão bibliográfica para fundamentar o conteúdo das palestras. Foram abordados temas centrais para o entendimento do empreendedorismo no contexto odontológico descritos na tabela 1.

Tabela 1: Temas abordados nas palestras sobre empreendedorismo em odontologia

Histórico e conceituação do empreendedorismo	Aborda o surgimento e a evolução do empreendedorismo ao longo do tempo, com foco nos conceitos-chave.
Perfil do empreendedor e suas características	Explora as principais características de um empreendedor, como iniciativa, resiliência e inovação.
Empreendedorismo na odontologia e suas oportunidades	Analisa o papel do empreendedorismo no setor odontológico, destacando áreas promissoras e inovações.
Mercado de trabalho odontológico	discute a situação atual do mercado de trabalho para dentistas, incluindo desafios e oportunidades.
Administração em saúde e gestão de clínicas odontológicas	Apresenta princípios de administração voltados para clínicas, focando na organização e eficiência.
Oportunidades de empreendedorismo em saúde	Examina novas possibilidades de negócios na área da saúde, especialmente no campo da odontologia.
Educação financeira aplicada ao contexto profissional	Ensina como administrar as finanças pessoais e empresariais para manter a estabilidade econômica.
Planejamento financeiro e estratégias de captação de pacientes	Foca no planejamento financeiro eficaz e em métodos de atrair e fidelizar pacientes na clínica.
Marketing em odontologia, com foco na gestão de marca pessoal e estratégias de promoção	Apresenta estratégias de marketing específicas para dentistas, incluindo construção de marca e presença digital.

Esses temas foram selecionados para abranger as principais áreas de conhecimento necessárias para a formação de um empreendedor no campo odontológico, buscando oferecer um conteúdo prático e acessível aos discentes.

3. Discussão do Roteiro com o Docente Responsável

Após a elaboração do roteiro, foram realizadas reuniões com o professor responsável pela disciplina de Desenvolvimento Pessoal e Trabalhabilidade. Nessas

Empreendedorismo na odontologia e suas Analisa o papel do empreendedorismo no setor
oportunidades odontológico, destacando áreas promissoras e inovações.

Educação financeira aplicada ao contexto Ensina como administrar as finanças pessoais e
profissional empresariais para manter a estabilidade econômica.

reuniões, o conteúdo foi discutido e ajustado, garantindo que os temas estivessem alinhados ao nível de conhecimento dos alunos. Além disso, foi definida a dinâmica das apresentações, com a escolha de recursos visuais e interativos que facilitassem o aprendizado. O foco foi garantir que o conteúdo fosse transmitido de forma clara, promovendo o engajamento e a participação ativa dos estudantes.

4. Apresentação das Palestras em Sala de Aula com Supervisão Docente

As palestras foram realizadas em sala de aula, utilizando recursos audiovisuais como apresentações em PowerPoint, projetor e materiais de apoio ilustrativos (imagens, tabelas e gráficos). Para tornar as palestras mais dinâmicas, foram aplicadas atividades interativas e momentos para perguntas e respostas, incentivando a participação dos alunos. O conteúdo foi apresentado de maneira objetiva, destacando exemplos práticos e situações reais vivenciadas no mercado odontológico.

5. Feedback Docente

Ao final de cada ciclo de palestras, o professor responsável ofereceu um feedback detalhado sobre a apresentação, sugerindo ajustes e melhorias. Esse processo contínuo de avaliação permitiu aperfeiçoar as palestras ao longo do semestre, garantindo que os objetivos de ensino fossem plenamente atingidos. O feedback docente foi crucial para ajustar a abordagem pedagógica e refinar os conteúdos apresentados, conforme as necessidades observadas.

Cronograma de Execução

O ciclo de palestras foi executado ao longo de um semestre letivo, com encontros quinzenais, cada um dedicado a um ou mais temas específicos, conforme o planejamento realizado com o docente. O cronograma seguiu as seguintes etapas:

- Mês 1: Elaboração e revisão do roteiro;
- Mês 2: Discussão com o docente e ajustes no conteúdo;
- Mês 3 a 5: Apresentação das palestras e avaliações contínuas com feedback docente. Análise dos Dados

Embora o estudo tenha sido descritivo e não tenha envolvido a coleta de dados quantitativos, foi realizada uma análise qualitativa das interações com os alunos durante as palestras. As perguntas e discussões levantadas pelos discentes foram utilizadas como indicadores para identificar áreas de maior interesse ou dificuldade. Esse feedback dos estudantes permitiu ajustes no conteúdo das palestras e forneceu insights sobre a aplicabilidade prática dos temas abordados.

RESULTADOS: RELATO DE EXPERIÊNCIA EXTENSIONISTA

A integração de um projeto de extensão à disciplina de Desenvolvimento Pessoal e Trabalhabilidade, oferecida no primeiro semestre do curso de Odontologia da Universidade da Amazônia (UNAMA), se mostrou uma iniciativa importante e coerente com as diretrizes nacionais que regem o ensino superior. A Resolução nº 7, de 18 de dezembro de 2018, do Ministério da Educação (MEC), que institui as Diretrizes para a Extensão na Educação Superior Brasileira, estabelece que os currículos dos cursos de graduação devem incluir pelo menos 10% da carga horária total em atividades de extensão. Esse projeto, ao incorporar a temática do empreendedorismo, cumpre essa exigência e também oferece uma oportunidade valiosa de desenvolvimento pessoal e profissional para os alunos, abordando um tema relevante que não é tradicionalmente explorado em profundidade na grade curricular.

Neste contexto, o desenvolvimento do projeto, estruturado em ciclos de palestras sobre empreendedorismo na odontologia, proporcionou uma experiência significativa para os acadêmicos, que puderam não apenas absorver conhecimento teórico, mas também participar ativamente de discussões e dinâmicas voltadas para a prática profissional. A metodologia descrita, que incluiu a elaboração de um roteiro detalhado, a discussão do conteúdo com o docente e a utilização de recursos audiovisuais e interativos, garantiu que as palestras fossem didáticas e envolventes.

Relato da Experiência

A implementação do ciclo de palestras na disciplina de Desenvolvimento Pessoal e Trabalhabilidade foi uma experiência enriquecedora, tanto para os alunos quanto para os professores envolvidos. Desde a fase inicial de elaboração do

roteiro, a proposta se mostrou alinhada com as necessidades do público-alvo, os alunos do primeiro semestre de odontologia. Muitos desses alunos estão começando a se inserir no universo acadêmico e profissional, sendo o empreendedorismo um tema fundamental para a compreensão de suas futuras possibilidades de carreira.

A primeira etapa do projeto envolveu o levantamento bibliográfico sobre empreendedorismo, com foco em aspectos específicos do setor odontológico. Essa fase foi crucial para a construção de um conteúdo robusto e relevante, que servisse como base sólida para as palestras. Os tópicos escolhidos, que incluíam desde a conceituação do empreendedorismo até questões práticas como a administração de clínicas e o marketing odontológico, foram organizados de forma clara e sequencial, de modo a facilitar a compreensão dos discentes.

O contato com o docente responsável pela disciplina de Desenvolvimento Pessoal e Trabalhabilidade foi uma etapa importante para garantir que o conteúdo estivesse adequado ao nível dos alunos e à dinâmica da disciplina. O diálogo constante permitiu ajustes no roteiro e a incorporação de elementos que tornaram as palestras mais acessíveis e interessantes, como dinâmicas de grupo e discussões interativas. Isso reforçou a importância da interdisciplinaridade e da colaboração no ambiente acadêmico, mostrando como o envolvimento de diferentes áreas do conhecimento pode enriquecer o processo de ensino- aprendizagem.

Durante a apresentação das palestras, a recepção por parte dos alunos foi muito positiva. Utilizando recursos audiovisuais como apresentações em PowerPoint e projetores, o conteúdo foi exposto de forma clara, com o apoio de gráficos e imagens que facilitaram a visualização de conceitos mais abstratos. A interatividade foi um ponto-chave do sucesso das palestras. Os momentos de perguntas e respostas permitiram que os estudantes se sentissem à vontade para expor suas dúvidas e reflexões, criando um ambiente de aprendizado mais dinâmico e colaborativo.

Figura 01: Público alvo de discentes de odontologia

Figura 02: Apresentação de ciclo de palestras

Figura 03: Ministrantes da palestra de empreendedorismo

Ao final de cada palestra, o feedback imediato fornecido pelo docente foi fundamental para a avaliação da eficácia do projeto. As sugestões apresentadas foram rapidamente incorporadas, permitindo ajustes pontuais na abordagem e no conteúdo, de forma a atender melhor às necessidades dos alunos. Por exemplo, alguns alunos demonstraram interesse particular nas questões de marketing digital e gestão de marca pessoal, temas que foram explorados com mais profundidade em apresentações subsequentes.

Outro aspecto importante do projeto foi a percepção dos próprios alunos sobre a relevância do tema abordado. Muitos relataram que, embora estivessem no início do curso de Odontologia, a discussão sobre empreendedorismo trouxe uma nova perspectiva sobre o futuro da profissão e as possibilidades de carreira que poderiam ser exploradas. A ideia de que o dentista pode ser não apenas um prestador de serviços clínicos, mas também um gestor de negócios e um empreendedor, ampliou a visão dos estudantes, preparando-os para enfrentar as demandas do mercado com maior confiança.

Ao longo do projeto, foi possível observar um crescimento significativo no interesse dos alunos pelas temáticas apresentadas. Muitos passaram a buscar mais informações sobre as áreas de gestão, finanças e marketing, demonstrando que a proposta do projeto alcançou seu objetivo principal: inspirar e preparar os estudantes para serem profissionais mais completos e capazes de atuar de forma autônoma e empreendedora no mercado odontológico.

DISCUSSÃO

A integração do empreendedorismo na formação de cirurgiões-dentistas revela-se crucial frente às demandas contemporâneas do mercado. Estudos indicam que, apesar da alta qualificação técnica dos profissionais de odontologia, há uma lacuna significativa no desenvolvimento de habilidades empresariais e de gestão, essenciais para a autonomia e sucesso financeiro (Dornelas, 2019; Silva, 2021). Diante disso, a proposta de introduzir disciplinas voltadas ao empreendedorismo nos cursos de graduação em odontologia, como o projeto de extensão universitária aqui descrito, torna-se uma estratégia relevante, alinhada com as diretrizes que incentivam a inserção de atividades de extensão na formação universitária, conforme exigido pela Lei 13.005/2014.

O perfil empreendedor desenvolvido ao longo desse processo proporciona uma vantagem competitiva ao profissional. Segundo McClelland (1961), as características de indivíduos bem-sucedidos no mundo dos negócios, como a persistência, proatividade e capacidade de assumir riscos, são aplicáveis à prática odontológica, especialmente em um cenário de mercado saturado e exigente (Junior et al., 2017). Além disso, as competências essenciais ao empreendedor, como o planejamento estratégico e a gestão financeira, destacam-se como ferramentas indispensáveis para a sustentabilidade e expansão de consultórios odontológicos (ABO, 2022).

O empreendedorismo na odontologia, conforme relatado, vai além da prática clínica, incluindo a gestão de negócios, marketing e captação de pacientes (D'assunção et al., 2015; Nazir et al., 2018). Essa visão empreendedora é um diferencial crucial no mercado atual, que exige mais do que apenas competência técnica, mas também um entendimento profundo das dinâmicas do mercado e das necessidades dos pacientes. Assim, as disciplinas voltadas ao empreendedorismo, como o projeto relatado, oferecem aos futuros cirurgiões-dentistas a oportunidade de desenvolver tais habilidades desde a graduação, preparando-os para enfrentar a competitividade com maior segurança.

A literatura também destaca a importância da educação financeira como parte essencial da formação empreendedora (Hill, 2009; Massaro, 2015). O controle sobre as finanças pessoais e empresariais permite ao profissional gerir melhor seus recursos, planejar investimentos e

manter um equilíbrio financeiro, evitando o endividamento e garantindo a sustentabilidade de seu negócio (Torralvo et al., 2018). Na odontologia, a administração financeira torna-se ainda mais relevante diante dos altos custos de equipamentos e cursos de atualização, elementos essenciais para manter-se competitivo e atualizado no mercado (Diomede et al., 2020).

Além disso, o marketing desempenha um papel fundamental na captação e fidelização de pacientes (Kotler, 2012; Ramos et al., 2024). As estratégias de marketing digital, incluindo o uso de redes sociais e plataformas como o Google Meu Negócio, ajudam a conectar o profissional ao seu público-alvo, promovendo maior visibilidade e credibilidade ao consultório odontológico (Ramos et al., 2024). Tais ferramentas são especialmente úteis para recém-formados, que precisam se destacar em um mercado saturado.

Por fim, a gestão de clínicas odontológicas também foi identificada como um componente vital para o sucesso profissional. Aspectos como a liderança, a gestão de equipes e o ambiente de trabalho influenciam diretamente na qualidade dos serviços prestados e na satisfação dos pacientes (Da Costa Pereira, 2021). Assim, a formação empreendedora oferecida por projetos de extensão universitária capacita os cirurgiões-dentistas não apenas na prática clínica, mas também na administração de seus consultórios, contribuindo para um desempenho mais eficiente e sustentável.

Em resumo, a integração do empreendedorismo na odontologia, conforme evidenciado no projeto de extensão relatado, proporciona aos futuros profissionais uma formação mais abrangente, preparando-os para os desafios do mercado de trabalho. O desenvolvimento de habilidades em gestão, finanças e marketing, somado à capacitação técnica, confere ao cirurgião-dentista maior autonomia e sucesso em sua carreira profissional.

CONSIDERAÇÕES FINAIS

A integração do projeto de extensão à disciplina de Desenvolvimento Pessoal e Trabalho na Universidade da Amazônia atingiu seu objetivo ao demonstrar a importância do empreendedorismo na formação de cirurgiões-dentistas. A atividade destacou que habilidades empreendedoras, aliadas ao conhecimento técnico, são fundamentais para enfrentar o mercado de trabalho competitivo na odontologia.

A capacitação em áreas como gestão, finanças e marketing se mostrou essencial, permitindo que os profissionais administrem seus negócios de forma eficaz, contribuindo para o desenvolvimento do setor odontológico. Assim, reforça-se a importância de incluir conteúdos empreendedores na formação acadêmica, preparando os alunos para os desafios do mercado atual.

REFERÊNCIAS

ANDERLONI, L.; VANDONE, D. Risk of over-indebtedness and behavioural factors. Risk tolerance in financial decision making. London: Palgrave Macmillan, 2011.

ÂNGELO, E. B. Empreendedor corporativo: a nova postura de quem faz a diferença. Rio de Janeiro: Campus, 2003.

ARAI, Akiko; KO, Yong Jae; ROSS, Stephen. Branding athletes: Exploration and conceptualization of athlete brand image. Sport Management Review, v. 17, n. 2, p. 97-106, 2014. Disponível em: https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S1441352313000296. Acesso em: 01 jun. 2024.

ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE ODONTOLOGIA (ABO). Perfil do Cirurgião Dentista Empreendedor no Brasil. 2021. Disponível em: https://www.abo.org.br/files/2021/03/ABO-Institucional-1.pdf. Acesso em: 01 jun. 2024.

BAUR, Gustavo et al. Entrepreneurial profile among dental students from federal university of Santa Catarina. Revista da ABENO, v. 16, n. 2, p. 77-82, 2016. Disponível em: http://revodonto.bvsalud.org/scielo.php?pid=S1679-59542016000200011&script=sci_abstract&tlng=en. Acesso em: 01 jun. 2024.

CHAMBERLAIN, T. C.; CATANO, V. M.; CUNNINGHAM, D. P. Personality as a predictor of professional behavior in dental school: Comparisons with dental practitioners. Journal of Dental Education, v. 69, n. 11, p. 1222-1237, 2005. Disponível em: https://onlinelibrary.wiley.com/doi/abs/10.1002/j.0022-0337.2005.69.11.tb04021.x. Acesso em: 01 jun. 2024.

D'ASSUUNÇÃO, Fábio Luiz Cunha; DE ALMEIDA, Andressa Cartaxo; KALENDERIAN, Elsbeth. Knowledge of leadership and management: Pilot study of students perceptions of a dentistry course at a university in Brazil. Revista da ABENO, v. 15, n. 2, p. 28-37, 2015. Disponível em: https://revabeno.emnuvens.com.br/revabeno/article/view/156. Acesso em: 01 jun. 2024.

REFERÊNCIAS

DIOMEDE, André Mascarenhas et al. Empreendedorismo e gestão, qual o acesso do aluno de Odontologia a ferramentas administrativas? Research, Society and Development, v. 9, n. 8, p. e304985801-e304985801, 2020. Disponível em: https://rsdjournal.org/index.php/rsd/article/view/5801. Acesso em: 01 jun. 2024.

FERREIRA, João Batista; CASTRO, Iara Maria. Educação financeira: Nível de conhecimentos dos alunos de uma Instituição de Ensino Superior. Revista de Administração e Negócios da Amazônia, v. 12, n. 1, p. 134-156, 2020. Disponível em: https://periodicos.unir.br/index.php/rara/article/view/4574. Acesso em: 01 jun. 2024.

FONTANA, Margherita et al. Dental education required for the changing health care environment. Journal of Dental Education, v. 81, n. 8, p. eS153-eS161, 2017. Disponível em: https://onlinelibrary.wiley.com/doi/abs/10.21815/JDE.017.022. Acesso em: 01 jun. 2024.
PAIM, Aline Priscila et al. Marketing em odontologia. Revista Biociências, v. 10, n. 4, 2004. Disponível em: http://periodicos.unitau.br/ojs/index.php/biociencias/article/view/181. Acesso em: 01 jun. 2024.

SILVA FILHO, F. P. M.; ELEUTÉRIO, D. Análise da remuneração paga aos dentistas em empregos públicos e privados. Revista Associação Paulista Cirurgiões Dentistas, v. 31, n. 2, p. 69-72, 1977.

odonto
nordeste

www.nsfpublicacoes.com.br /odontonordeste odontonordeste